

Le Denturo

Le magazine de denturologie n°1 au Québec depuis 1970



**RÉGIME
CANADIEN
DE SOINS
DENTAIRES
(RCSD)**

L'heure approche



Nos **conseils**
pour s'y préparer

**Travailler
en couple :**
mode d'emploi

Volume 55 | Numéro 1
Printemps 2024

Lucitone Digital IPN™ 3D Premium Tooth
Technologie de teinte 2.0

Lancement des teintes de génération
2.0 des dents prothétiques IPN imprimées



- ✓ Fabrication selon des processus technologiques améliorés
- ✓ Profondeur, saturation et opacité d'un niveau supérieur
- ✓ Même résistance à l'usure et mêmes propriétés de matériaux
- ✓ Offert en 9 teintes : A1, A2, A3, A3.5, B1, B2, C1, BL3, BL1

Commandez
aujourd'hui !



Teintes Lucitone Digital IPN 2.0

Teinte	Numéro d'article
Teinte A1	906381
Teinte A2	906382
Teinte A3	906383
Teinte A3.5	906384
Teinte B1	906386
Teinte B2	906387
Teinte C1	906390
Teinte BL3	906398
Teinte BL1	906397

Pour commander :

Gary Brown, Gestionnaire de territoire
Solutions Laboratoire, Région de Montréal
438 334-2396 | gary.brown@dentsplysirona.com








Robert Lebrun, Gestionnaire de territoire
Solutions Laboratoire, Région de Québec
418 572-3684 | robert.lebrun@dentsplysirona.com



Association
des **Denturologistes**
du Québec

Assurez-vous de profiter de la vie !

Découvrez notre régime d'assurance collective à la carte
pour vous et votre famille :

-  Invalidité
-  Maladie grave
-  Vie
-  Frais de bureau
-  Médicaments
-  Maladie complémentaire (physiothérapie, hospitalisation, soins infirmiers, etc.)
-  Voyage et service d'assistance

Appelez-nous pour de plus amples informations!

Lussier

Cabinet de services financiers
1 877 579-5585

Lussier.co






Notre mission est d'accompagner les denturologistes en offrant des solutions avant-gardistes inspirées des plus hauts standards européens.

T 450 669-9221
labo@lafonddesjardins.com
lafonddesjardins.com

1885, boul. Industriel,
Laval, Québec H7S 1P5



LAFOND
DESJARDINS
LABORATOIRE
DENTAIRE

Le Denturo

Volume 55 | Numéro 1 | Printemps 2024

Éditorial

7 Un programme qui change la donne

Association des denturologistes du Canada

10 Accueillir le changement et favoriser l'excellence

Ordre des denturologistes du Québec

15 Un printemps animé pour la denturologie

Fédération internationale des denturologistes

16 La denturologie au Maroc

Info-Denturo

19 Nouveaux membres

20 Questions les plus fréquentes concernant le RCSD

22 Communiqué de l'ADQ sur le RCSD

23 Lettre ouverte au ministre de la Santé du Canada

24 Combien coûte la pratique de la denturologie au Canada

29 Apprenez à mieux connaître la direction de l'ADC

Aide à la pratique

37 Impôts 2023 : quels crédits pour les denturos

38 Les trouvailles de Daniel – une superbe plaque de montage



COURTOISIE

Espace Membre

41 Des denturos qui travaillent en couple

47 Un hommage à Patrice Deschamps

Petites annonces

49 Offres d'emploi

49 Cliniques à vendre

49 Matériel à vendre

MAGNET-X™

NOUVEAU



*Brevet en instance

RÉTENTION PAR FORCES MAGNÉTIQUES

- + L'attraction des aimants guide la prothèse en place
- + Assure une stabilité latérale
- + Rétention constante sans remplacement de composantes

PILIER PERSONNALISÉS

- + Ajuste l'angle des implants jusqu'à 30°
- + Perpendiculaire avec le plan d'occlusion
- + L'utilisation de Multi-Units n'est pas requise

SATISFAIT LES BESOINS DES PATIENTS GÉRIATRIQUES

- + Alignement et manipulation simples
- + Facilité d'entretien et de nettoyage

COMPATIBLE AVEC + DE 200
PLATEFORMES SUR IMPLANTS



— + —
INFO@PANTHERADENTAL.COM

WWW.PANTHERADENTAL.COM

1 418 527-0388 | 1 855 233-0388



RCSD : un programme qui change la donne

Bonjour à tous,

Comme vous l'avez probablement déjà lu, un grand bouleversement s'annonce dans le milieu buccodentaire avec l'entrée en vigueur imminente du Régime canadien de soins dentaires (RCSD).

L'annonce a probablement été un peu précipitée pour des raisons politiques. Les modalités de sa mise en place ne sont pas toujours claires. Je fais mon possible pour obtenir le maximum d'informations auprès des différents intervenants afin de pouvoir vous éclairer et répondre à vos nombreuses questions.

Vous trouverez d'ailleurs dans les pages du *Denturo* plusieurs articles qui ont pour but de vous aider à vous y retrouver à travers les méandres du programme.

Je suis également conscient que pour notre profession, la mise en place du RCSD cause quelques désagréments. J'ai sollicité des rencontres avec le gouvernement canadien pour faire part de vos inquiétudes, notamment par rapport au décalage entre l'annonce de la mise en place du programme et son entrée en vigueur. Vous pouvez d'ailleurs lire la lettre ouverte que j'ai écrite au ministre à ce propos, en page 23.

Ma lettre a d'ailleurs eu réponse, et j'ai pu obtenir une rencontre avec le ministre de la Santé du Canada, Mark Holland, le 8 février dernier, afin de lui exposer de vive voix les préoccupations de l'ADQ.

J'ai également été invité à deux occasions à m'exprimer à ce sujet en entrevue avec Radio-Canada, afin de vulgariser nos inquiétudes et de les expliquer au grand public.

La situation n'est actuellement pas des plus simples pour nous, les denturologistes, mais j'ai bon espoir que du positif en rejaillira.

Un congrès à venir

Sur un tout autre sujet, j'aimerais aussi vous rappeler que le prochain Congrès de la denturologie approche à grands pas. Il se déroulera cette année à Saint-Hyacinthe, du 2 au 4 octobre prochain, et sera, encore une fois cette année, organisé conjointement avec l'Ordre.

Nous vous en dévoilerons bientôt la programmation, mais je peux déjà vous assurer que nous faisons tout notre possible pour vous en mettre plein la vue!

Ce sera les 50 ans de la denturologie. Il faut fêter ça en grand!

À la prochaine fois, 



Benoit Talbot, d.d.
Président, Association des denturologistes du Québec



Éditeur

Association des denturologistes du Québec (ADQ)
8150, boul. Métropolitain Est, bureau 230
Montréal (Québec) H1K 1A1
Téléphone : 514 252-0270
Sans frais : 1 800 5MEMBRE
Site Internet : www.adq-qc.com
Courriel : denturo@adq-qc.com

Production et rédaction

Félix Lacerte-Gauthier, rédacteur en chef

Révision

L'équipe de l'ADQ

Publicité

Carole Tremblay, responsable marketing et service aux membres

Conception graphique

Lucie Laverdure, L'Infographe

Impression

Imprimerie F.L. Chicoine

Traduction

Marie-Hélène Martineau

Dépôt légal

Bibliothèque nationale du Québec et du Canada
Convention poste publication no 40038996

Comité exécutif de l'ADQ

Benoit Talbot, d.d., président
Alain Gauthier, d.d., 1^{er} vice-président
Daniel Léveillé, d.d., 2^e vice-président
Stéphanie Brousseau, d.d., trésorière
Frédéric Boisvert, d.d., secrétaire

Conseil d'administration de l'ADQ

Mario Belhumeur, d.d., Estrie – Bois-Franc
Louis Bessette, d.d., Abitibi-Témiscamingue
Frédéric Boisvert, d.d., Montréal – Rive-Sud
Stéphanie Brousseau, d.d., Québec
Gabrielle Cimon, d.d., Outaouais
Annie-Claude Dubois, d.d., Beauce
Alain Gauthier, d.d., Montréal – Rive-Nord
Daniel Léveillé, d.d., Montréal
Alexia Guévin, d.d., Mauricie
Annie Ouellet, d.d., Saguenay – Lac-Saint-Jean
Benoit Talbot, d.d.

Reporteur-photographe

Alain Gauthier, d.d.,
1^{er} vice-président de l'ADQ



Collaborateurs

Benoit Talbot, Jaro Wojcicki Jr., El Mahdi Belabbes,
Raymond Lagacé et Daniel Léveillé

Avis de non-responsabilité Les collaboratrices et les collaborateurs du Denturo assument l'entière responsabilité de leurs opinions et des faits dont ils font état et ceux-ci ne reflètent pas nécessairement les opinions de l'Association des denturologistes du Québec (ADQ). La rédaction se réserve le droit d'éditer et de corriger les textes soumis pour publication dans *Le Denturo*. La publication d'une annonce commerciale ne signifie pas que l'ADQ en reconnaît ou en endosse le contenu.

Droits d'auteur Le contenu de cette publication ne peut être reproduit, que ce soit en partie ou en entier, sans l'autorisation écrite de l'Association des denturologistes du Québec.



Bureaux fermés

Les bureaux de l'Association des denturologistes du Québec (ADQ) seront fermés le 29 mars et le 1^{er} avril à l'occasion du Vendredi saint et du Lundi de Pâques.

Toute l'équipe vous souhaite de joyeuses Pâques!



ISTOCKPHOTO

COLLABOS RECHERCHÉS!

Le Denturo est toujours à la recherche de collaboratrices et collaborateurs afin d'assurer, de numéro en numéro, la parution d'un magazine intéressant, utile, divertissant et à l'image de son lectorat.

Vous avez une nouvelle ou une anecdote professionnelle à partager? Une chronique à proposer? Une lettre d'opinion à diffuser? Une retraite à souligner? Une histoire à raconter? Soumettez vos idées à redaction@adq-qc.com!

PROCHAINE
DATE DE TOMBÉE :
**25 avril
2024**





DACnet™ CERTIFIÉ

Pourquoi DOMx se démarque



Focus exclusif sur les denturologistes : Nous sommes le seul logiciel de gestion complet exclusivement dédié à votre profession.

Un service client fiable et hors pair. Vous pouvez compter sur notre aide et notre expertise, la journée même.

Compétitif et flexible : Offrant des prix compétitifs avec des plans de paiement adaptables pour répondre à vos besoins.

Essai gratuit de notre logiciel avec démonstration sur votre ordinateur, sans restriction.

Formation exhaustive et complète.

Transmission électronique via DACnet des demandes de réclamations et prédéterminations, un incontournable avec le nouveau régime fédéral dentaire.

Conversion de WinDenturo, Denturo Logique ou autres



1.855.494.0057
logicieldedenturologie.com
info@specializedoffice.com

Accueillir le changement et favoriser l'excellence : message présidentiel sur le Régime canadien de soins dentaires et les événements à venir en 2024 et 2025 pour les denturologistes

> PAR JARO WOJCICKI JR., d.d.

Alors que nous sommes à l'aube d'une période de transformation dans les soins dentaires, je vous partage une mise à jour qui concerne l'avenir de notre profession et met en lumière des événements cruciaux qui promettent croissance, apprentissage et réseautage.

Dans le paysage en constante évolution de la denturologie, la mise en œuvre prochaine du Régime canadien de soins dentaires (RCSD) constitue un développement historique. Cette initiative permettra d'améliorer les soins aux patients et de remodeler la façon dont nous fournissons nos services.

Pour faciliter une communication efficace avec les patients, une trousse destinée aux parties prenantes a été publiée par le RCSD. Les fournisseurs y trouveront les outils nécessaires pour des discussions transparentes et informatives avec les patients. Nous visons à améliorer l'expérience globale des fournisseurs et des patients.

Bien que l'Association des denturologistes du Canada (ADC) soit le principal canal d'information des fournisseurs, ces derniers peuvent également consulter le site Web de la Sun Life pour plus d'informations. Les fournisseurs peuvent également diriger les patients vers la page Web du RCSD pour plus de renseignements sur le régime et ses avantages.

Il est très important de faire comprendre aux patients la nécessité cruciale d'un traitement rapide, en soulignant qu'ils ne doivent pas retarder les soins nécessaires. Bien qu'ils puissent être admissibles au RCSD, il est essentiel de souligner que la couverture du régime comprend des fréquences spécifiques, telles que des procédures qui ne sont couvertes que tous les certains nombres d'années. Il est donc impératif que les patients comprennent et prennent en compte ces facteurs et veillent à ce qu'ils reçoivent des soins appropriés et en temps opportun.

En plus des mises à jour du régime, il est essentiel de souligner quelques directives importantes pour les fournisseurs participant au RCSD :

Date de début de couverture : Pour assurer leur remboursement des frais éligibles, les fournisseurs ne doivent pas fournir de services aux patients admissibles au RCSD avant leur date de début de couverture.

Processus de facturation : Le RCSD ne remboursera pas les patients directement pour les services de soins buccodentaires. Les fournisseurs jouent un rôle important dans le processus en présentant des demandes précises et en temps opportun pour les services qu'ils rendent, avec une facturation découlant directement du fournisseur de services. Pendant les six premiers mois de mise en œuvre du régime, seules les demandes transmises électroniquement seront traitées. Les fournisseurs non abonnés à DACnet^{MC} devraient planifier suspendre leur facturation jusqu'au moment où il leur sera possible de présenter des demandes d'indemnisation papier soit autour du 31 octobre 2024.

Réclamations non rétroactives : Les réclamations pour services fournis avant la date d'admissibilité à la couverture du patient ne seront pas payées rétroactivement par le RCSD. Les fournisseurs doivent soumettre des réclamations uniquement pour les services rendus à compter de la date de début spécifiée.

Critères d'admissibilité : Pour être admissible au RCSD, les patients doivent remplir tous les critères d'admissibilité, y compris les critères liés au revenu familial et l'accès à une assurance dentaire privée. Les fournisseurs doivent spécifier ces critères clairement pour bien gérer les attentes des patients.

Date d'ouverture des inscriptions des fournisseurs : Il est prévu que les fournisseurs puissent s'inscrire au RCSD dès le 11 mars. Cela marque une étape importante dans la mise en œuvre du régime, et nous apprécions votre engagement continu à faire partie de cette initiative.

En plus de composer avec la fébrilité entourant la mise en œuvre du RCSD, la communauté des denturologistes se prépare pour une série d'événements passionnants en 2024. La Pacific Dental Conference qui se tiendra du 7 au 9 mars 2024, au Vancouver Convention Centre préparera le terrain. Cette expérience offrira aux denturologistes une plateforme unique pour explorer les dernières avancées dans le domaine. La conférence annuelle Technorama suivra de près, les 5 et 6 avril 2024 au Delta Toronto Airport Hotel & Conference Centre, et fournira des informations précieuses, que vous soyez un denturologiste aguerri ou un étudiant envisageant une carrière en



La prochaine AGA de l'ADC se déroulera à Saint-Jean (St. John's) de Terre-Neuve.

ISTOCKPHOTO

denturologie. Un point culminant exceptionnel de notre calendrier d'événements est l'événement *Perfecting Your Practice* (PYP) de l'Association des denturologistes de l'Ontario à l'ASM24, organisé conjointement avec l'assemblée annuelle du printemps de l'Ontario Dental Association, du 18 au 20 avril 2024. Cet événement innovant amplifie les opportunités pour de nouveaux membres et étudiants, servant de plate-forme unique pour le réseautage, l'apprentissage et la présentation des meilleures pratiques en denturologie.

Alors que nous approchons du cœur de l'année 2024, l'assemblée générale annuelle de l'ADC, organisée par la Denturist Association of Newfoundland & Labrador, se déroulera le 31 juillet et le 1^{er} août 2024 à l'hôtel Alt de St. John's à Terre-Neuve. Il s'agit d'un rassemblement important pour les denturologistes à l'échelle nationale suivi du Congrès national et des occasions de formation continue qui eux se dérouleront au même endroit du 1^{er} au 3 août 2024. Octobre, désigné comme Mois national de sensibilisation aux denturologistes, sera le moment où plusieurs conférences cruciales se tiendront. La conférence et symposium éducatif DAA 2024, qui se tiendra du 1^{er} au 4 octobre 2024 au Deerfoot Inn & Casino à Calgary en Alberta, promet des sessions dynamiques, une vitrine des fournisseurs, un cocktail de bienvenue et l'assemblée générale annuelle de la DAA. Simultanément, la conférence 2024 de la National Denturist Association (NDA) se tiendra du 2 au 4 octobre 2024 à l'Orleans Hotel and Casino de Las Vegas. Ces événements, ainsi que le Dentsply Sirona World 2024 du 2 au 4 octobre 2024 et le LMT Lab Day East 2024 le 5 octobre 2024, offrent des opportunités inégalées de réseautage et d'apprentissage. Élargissant encore davantage la perspective mondiale, l'assemblée générale annuelle de la Fédération internationale des denturologistes invite à la participation les 11 et 12 octobre 2024, à Helsinki en Finlande. Le Digital Denture Study Club qui se réunira dans le cadre pittoresque de Kelowna en Colombie-Britannique, les 15 et 16 novembre 2024, promet une exploration immersive de la technologie des prothèses numériques. Ces événements constituent des jalons, favorisant

l'excellence, la collaboration et l'innovation au sein de notre communauté dynamique de denturologistes alors que nous amorçons la vague transformatrice de la denturologie en 2024.

En conclusion, alors que nous accueillons l'avènement du RCSD et anticipons un calendrier rempli d'événements enrichissants, engageons-nous collectivement à l'excellence des soins aux patients, à la croissance professionnelle et à la collaboration. L'ADC est là pour vous soutenir et je vous encourage à nous contacter pour toute question ou préoccupation.

Je vous remercie pour votre dévouement envers notre profession et le bien-être de nos patients. 🙏



Jaro Wojcicki Jr., d.d.

Président, Association des denturologistes du Canada



L'Association des denturologistes du Canada encadre la pratique de la denturologie au Canada. Elle a pour mission de soutenir l'avancement de la profession par l'éducation, la communication entre les membres et ses relations avec divers organismes externes. Elle vise aussi à promouvoir l'excellence des services de prothèses dentaires à toutes et tous les Canadiens.

Apprendre à connaître son denturologiste

Beaucoup de Canadiennes et de Canadiens ne connaissent peut-être pas le rôle important que jouent les denturologistes au sein de leur équipe de soins bucco-dentaires.

Malheureusement, les prothèses dentaires sont encore stigmatisées, ce qui empêche les gens de demander l'aide d'un·e denturologiste, et de profiter des avantages d'un sourire recréé et sain.

Dans l'émission d'aujourd'hui, nous en apprenons davantage sur les denturologistes et sur la façon dont ces professionnel·le·s aident les gens à retrouver une bonne santé bucco-dentaire et à avoir confiance en leur sourire.



Jaro Wojcicki,
denturologiste

“ En tant que denturologiste, l'une des difficultés rencontrées par les patientes et les patients qui perdent leurs dents est la stigmatisation, qui est extrêmement répandue. L'un des aspects les plus intéressants du travail de denturologiste est de pouvoir aider ces personnes à traverser l'une des périodes les plus difficiles de leur vie. ”

~ Jaro Wojcicki
Président, Association des denturologistes du Canada



Jeff,
Patient porteur
de prothèses dentaires

L'estime de soi et la qualité de vie des patient·e·s sont améliorées

“ Le fait d'avoir une relation étroite avec mon denturologiste m'a permis de me sentir plus à l'aise. J'ai hâte d'aller voir mon denturologiste. C'est un très grand changement dans ma vie que de pouvoir sourire de cette façon. J'adore mon denturologiste. ”

~Jeff
Patient porteur de prothèses dentaires



**Balayer pour visualiser
le programme :**

Pour visionner ce programme instructif, visitez healthandfamily.ca/denturist



Apprendre à connaître son denturologiste

Si vous souhaitez obtenir plus d'informations sur les denturologistes et sur la façon dont ces professionnel-le-s peuvent vous aider, veuillez consulter le site Web de l'Association des denturologistes du Canada indiqué ci-dessous www.denturist.org

Created by: Canadian Health & Family
Visit @ healthandfamily.ca/denturist



Copyright © 2023. All rights reserved.



SOLUTIONS PROTHÉTIQUES VITA



VITAPAN^{MD}



Pour des prothèses jeunes, vibrantes et offrant une translucidité accrue

VITAPAN EXCELL^{MD}



Pour une vitalité brillante dans la forme, la couleur et le jeu de lumière

VITAPAN^{MD} LINGOFORM



Pour tous les concepts d'occlusion due à la conception de surface d'occlusion multifonctionnelle



VITA VIONIC[®] VIGO

Dents authentiques vita
Placement intelligent des dents
La gamme de dents numériques pour les systèmes ouverts

Un printemps animé pour la denturologie

> PAR RAYMOND LAGACÉ, d.d.

Les derniers mois ont été marquants pour notre domaine. En effet, l'annonce de la mise en œuvre du Régime canadien de soins dentaires a teinté notre quotidien professionnel d'un mélange d'optimisme et d'incertitudes. D'entrée de jeu, je vous souhaite à tous et toutes un printemps vivifiant qui nous donnera l'énergie de faire face aux changements qui s'amorcent.

Tournée provinciale de l'Ordre

Soyez rassurés, dans tout ce mouvement entourant la profession, nous sommes à l'écoute. Nous aurons d'ailleurs l'occasion d'en discuter ensemble lors de la Tournée provinciale de l'Ordre qui débute ce printemps. En effet, jusqu'à la mi-mai, nous irons à votre rencontre dans dix villes aux quatre coins du Québec. Rendez-vous sur notre site à odq.com/tourneeprovinciale afin de connaître le calendrier complet de la tournée.

Nous avons hâte d'échanger avec vous et de faire état des différents projets en cours. Vous serez à même de constater ce sur quoi nous travaillons actuellement, et vous pourrez également nous poser les questions qui vous préoccupent. Soyez des nôtres au moment et à l'endroit qui vous conviendront le mieux.

Règlement sur la formation continue obligatoire

Le 1^{er} avril 2024 est une date importante pour les denturologistes. Le nouveau règlement rendant la formation continue obligatoire sera officiellement en vigueur. Au fil de discussions entre collègues, j'ai été à même de constater que plusieurs croyaient que la formation continue était déjà obligatoire. Dans les faits, le programme en place datait de 1998 et demandait une révision pour répondre aux défis reliés à l'évolution constante de la profession. L'Ordre a pour mission la protection du public et pour se faire, il était important de déterminer un cadre plus actuel lié aux activités de développement professionnel.

Qu'est-ce qui nous motive, comme denturologiste, à maintenir, mettre à jour, améliorer et approfondir nos compétences? Selon moi, une partie de la réponse se dévoile dans votre passion et votre soif d'apprendre. Ayant à cœur d'offrir un service de qualité à vos patients, qui sont de plus en plus informés, vous persévérez sur le chemin de la connaissance et de l'expérience.



Finissants et finissantes de l'AEC

Dans ce sens, permettez-moi de souligner l'accomplissement des 35 nouveaux diplômés de l'attestation d'études collégiales en pratique avancée de la denturologie (AEC). Cette cohorte qui a terminé son parcours l'automne dernier fait monter à plus de 100 les denturologistes détenteurs de l'attestation, ce qui représente près de 12 % de nos membres. Et puisque nous célébrons cette année le 50^e anniversaire de la profession, quel meilleur moment pour reconnaître la force de nos fondations et regarder vers l'avenir avec motivation? Cette photo de denturologistes souriants me comble de joie. **FÉLICITATIONS** à tous et à toutes!

En terminant, je vous invite à rester à l'affût afin de ne rien manquer du prochain Congrès de la denturologie qui aura lieu du 2 au 4 octobre 2024 à Saint-Hyacinthe. Rendez-vous sur Facebook pour suivre la page du congrès et réservez dès maintenant les dates à votre agenda. Nous n'avons pas 50 ans tous les ans, alors soyez prêts à festoyer et célébrer votre professionnalisme et votre passion! 🎉



Raymond Lagacé, d.d.
Président, Ordre des denturologistes du Québec



Ordre des
denturologistes
du Québec

L'Ordre des denturologistes du Québec a pour mission la protection du public en encadrant l'exercice de la profession et en s'assurant de la compétence des denturologistes.



La denturologie au Maroc

La Fédération internationale des denturologistes (FID) est fière de vous présenter « La denturologie autour du monde », une série de chroniques sur les conditions de pratique de vos consoeurs et confrères à l'international. Dans cette édition, on fait escale au Maroc, où le *denturiste* El Mahdi Belabbes, qui représente le pays à la FID, dépeint la situation dans ce royaume situé en Afrique du Nord.

Comment désigne-t-on le professionnel qui fabrique des prothèses dentaires dans votre pays?

Au Maroc, depuis le décret royal de 1916, le praticien est appelé mécanicien dentaire et fabricant dentaire. Nous promovons actuellement le nom mondial de la profession, Denturiste.

La denturologie est-elle une profession reconnue et légale dans votre pays?

Non, la profession n'est pas réglementée au Maroc, malgré le nombre important de praticiens estimé à environ 6 000, selon les statistiques du ministère de l'Intérieur en 2014. Il y a eu une initiative du ministère marocain de la Santé en 2014 pour émettre le projet loi 25.14 réglementant plusieurs professions paramédicales. Nous avons

été surpris qu'il vienne réglementer la profession de prothésiste dentaire, de techniciens de laboratoire, et veut inclure tous les acteurs du secteur sous le nom de prothésiste dentaire, afin que la profession de *denturiste* soit effacée.

Certains denturologistes pratiquent-ils tout de même?

Oui, les praticiens exercent toujours leur profession malgré l'absence d'un cadre juridique qui encadre la profession, et ils augmentent au point que leur nombre est actuellement estimé, selon les statistiques des associations professionnelles, à 17 500 praticiens, couvrant soixante-dix pour cent de la zone urbaine et cent pour cent de la zone rurale.

Quelle est la relation entre le denturologiste, le dentiste et les autres professionnels de la santé buccodentaire?

La relation entre les *denturistes* et les médecins dentistes est une relation qui n'honore pas la profession médicale dans son ensemble, car les *denturistes* sont décrits par les dentistes dans les médias nationaux comme des charlatans et les cliniques des *denturistes* sont décrits comme des repaires de corruption et de calomnie, qui sont responsables de la transmission de maladies et de virus, ce qui a eu un impact négatif sur la confiance des patients chez les professionnels de la dentisterie. Cela, sans parler des plaintes malveillantes contre les professionnels, des descentes d'inspection forcées contre les professionnels, et la tromperie de l'opinion publique et du gouvernement sur le fait que la profession de denturiste est une fausse profession qui existe exclusivement au Maroc.

Avez-vous une association qui travaille pour les denturologistes?

Oui, il existe plusieurs associations professionnelles au Maroc, environ 27. Seulement 4 d'entre elles opèrent au niveau national, mais le problème est que ces associations ne disposent pas de moyens suffisants pour défendre la profession et les professionnels.

Croyez-vous que la denturologie sera un jour réglementée au Maroc?

Récemment, une Représentante parlementaire a posé une question au ministre de la Santé sur le sort de la légalisation des professionnels de la dentisterie. Sa réponse a été que ces professionnels, à son avis, ne sont pas qualifiés. Je vois dans sa réponse une solution d'un point de vue positif. De plus, il faut travailler à qualifier les professionnels scientifiquement et techniquement à travers des formations continues pour certifier les acquis, et leur expérience professionnelle sera ensuite reconnue par le gouvernement pour parvenir à la légalisation. 🗣️



À propos de El Mahdi Belabbes

El Mahdi Belabbes est diplômé comme technicien en prothèse dentaire. Il est président de l'Association Marocaine des Denturistes et délégué à la Fédération internationale des denturologistes pour le Royaume du Maroc.



La Fédération internationale des denturologistes (FID) a pour mission de faire reconnaître la profession de denturologiste à travers le monde. Les membres de la FID sont des organisations nationales de denturologistes du monde entier intéressées à fournir un forum pour la promotion de la profession.

Rejoignez l'ADQ sur FACEBOOK!

Abonnez-vous à notre page Facebook pour ne rien manquer de l'actualité en denturologie, des webinaires et des services exclusifs aux membres.

WWW.FACEBOOK.COM/DENTURO

+

Échangez

avec vos consoeurs et confrères ou visionnez des webinaires en rediffusion sur le groupe privé

RÉSO-DENTUROS ADQ

exclusif aux membres de l'ADQ.

WWW.FACEBOOK.COM/GROUPS/RESODENTUROSADQ



Association
des **Denturologistes**
du Québec

flexiti

La solution flexible de payer^{MC}

Flexiti est un fier partenaire de l'Association des denturologistes du Québec.

Grâce aux options de
financement
sans intérêt*
souples de Flexiti^{MD},
vos clients seront tout
sourire!



Pourquoi faire affaire avec Flexiti ?

- Vos clients peuvent payer le coût des services dentaires en mensualités égales sur différentes périodes, sans intérêt*.
- Aucuns frais d'inscription ni frais mensuels fixes
- Les membres de l'ADQ profitent de taux de financement concurrentiels.
- Les clients peuvent obtenir l'approbation de leur demande en quelques minutes* et financer leur traitement dentaire instantanément*.
- Soutien bilingue des marchands 7 jours sur 7
- Aucuns frais de location de matériel



Pour commencer, visitez flexiti.com/commencer
ou composez le 1-855-559-0909.

*Sur approbation du crédit. Sous réserve des modalités de l'Entente avec le titulaire de carte Flexiti. Un achat minimum peut être requis. Des frais annuels peuvent s'appliquer. Les plans promotionnels et taux d'intérêt offerts varient selon la solvabilité du titulaire de carte au moment de la demande. L'intérêt (y compris l'intérêt cumulé dans le cadre des plans différés) calculé au taux annuel stipulé dans l'Entente avec le titulaire de carte (31,99 % - 39,99 %, maximum de 35 % pour les résidents du Québec) sera facturé si la promotion est annulée ou prend fin avant le paiement intégral du solde. Les promotions et modalités peuvent être modifiées sans préavis. Sous réserve de la vérification de l'identité et sur approbation du crédit ; une adresse courriel valide est requise. Les demandes peuvent être soumises à une évaluation manuelle secondaire. Financement offert par Flexiti Financière. Flexiti, FlexitiCard, Réseau Flexiti, La solution flexible de payer et tout logo associé sont des marques de commerce de Flexiti Financière Inc.

Bienvenue aux nouveaux membres!

Beaupré, Judith
 Bélanger, France
 Béliveau, Jean-Guy
 Bernard, Paul
 Blouin, Domani
 Brouillet, Yvon
 Brouillette, Anick
 Cavalancie, Enrico
 Chachoua, Madjid
 Champagne-Thiffault, Alison
 Chelhot, Nofal
 Dadkhah-Hadi, Nika
 David, Vincent
 Desautniers, Vanessa
 Deschênes, Éliane
 Dionne, Jocelyne
 Fissette, Nellie
 Forand, Roxanne
 Fortier, Cindy
 Fortin, Sophie
 Gastan, Fabian
 Gaudreault, Linda
 Gibeault, Geneviève
 Grenier, Philippe

Joannides, Nikitas
 Karroumy, Soumya
 Kefi, Sarra
 Kim, Winnie Ngoc-Anh
 La Madeleine, Chloé
 Laflamme, Rosalie
 Laforme, Alexane
 Lapierre, Stéphanie
 Larochelle, Patrice
 Latour, Josée
 Le, Trung Thinh
 Leclerc, Annie
 Lefebvre, Andrée
 Lépine, Jean-François
 Lessard, Denis
 Lewandowski, Jessica
 Lupien, Francois
 Martin, Jessica
 Massicotte, Maude
 Messier, Martin
 Momejian, Simon
 Morin Nguyen, Thank-My-Méliza
 Nguyen, Thi Khang-Diem
 Nohra, Alain

Nohra, Julien
 Phavannorath, Phoumanath
 Pilote, Dominik
 Prévost, Mélanie
 Proulx, Joanne
 Ramires Castillo
 Richard, Roland
 Robinson, Pierre
 Roussy, Cindy
 Savard, Ann-Louise
 Savard, Daniel
 Savard, Yves
 Séguin, Mireille
 Slim, Raouf
 Somier, Hervé
 St-Louis, Daphnée
 St-Louis, Sophie
 Thiffault, Mario
 Tourigny, Vincent
 Vargas Rozo, Lalia Yarlene
 Verreault, Dany
 Vo-Van, Chanh
 Walsh, Sabrina
 Willemin, Denis

AD2.0 Web Denturo est un logiciel SaaS qui vous offre l'ultime liberté!

- Administrateur dentaire accessible de partout
- Compatible avec tout appareil avec un accès internet
- Transmission DACnet incluant l'accès au nouveau programme RCSD
- Gestion des dossiers avec ou sans papier
- Haut niveau de sécurité
- Aucuns frais d'acquisition

Avec notre modèle d'abonnement tout inclus, vous **bénéficiez d'une solution complète et abordable** pour tous les budgets.



Pour en savoir plus sur notre offre et commencer dès aujourd'hui, réservez une démonstration ad20.ca • **800 276-9697**, poste 101



Questions les plus fréquentes concernant le Régime canadien de soins dentaires



L'entrée en vigueur du nouveau Régime canadien de soins dentaires (RCSD) suscite de nombreux questionnements au sein de la profession. Pour vous permettre d'y voir plus clair, nous répondons ici à vos principales préoccupations. À noter qu'il est possible que certaines données soient appelées à évoluer, vu le caractère récent du programme.

Pourquoi le RCSD?

Il s'agit d'une décision politique. En campagne électorale, le Nouveau Parti démocratique (NPD) en avait fait la promesse. Bien qu'il n'ait pas été élu, il a offert son soutien au gouvernement minoritaire du Parti libéral du Canada à la condition qu'un programme universel d'assurance dentaire soit mis en place.

L'Association des denturologistes du Québec n'a pas eu son mot à dire sur les modalités de ce nouveau régime.

Qu'est exactement le RCSD?

Il s'agit d'un nouveau programme mis en place afin de réduire les obstacles financiers à l'accès aux soins de santé buccodentaire pour les résidents du Canada qui n'ont pas accès à une assurance dentaire.

Quels tarifs seront appliqués?

La grille tarifaire du RCSD a été dévoilée dernièrement par le gouvernement. Il est maintenant possible de la consulter sur la page Web de Sun Life En Direct.

À noter toutefois qu'il s'agit de la grille 2023. La mise à jour pour 2024 sera dévoilée prochainement, à une date encore indéterminée au moment de la publication.

Pourquoi les denturologistes doivent-ils avoir DACnet pour effectuer une réclamation?

Le RCSD est administré par la Sun Life du Canada, compagnie d'assurance, pour le compte du gouvernement du Canada. Toutefois, le portail d'accès direct de Sun Life ne permet actuellement pas le traitement des demandes d'indemnisation par papier.

Toutes les demandes d'indemnisation devront être soumises à Sun Life via un système dédié d'échange électronique de données (ÉÉD), soit CDAnetMC pour les dentistes, CDHAnetMC pour les hygiénistes dentaires et DACnetMC pour les denturologistes.

À partir de novembre 2024, les demandes papier devraient également être acceptées.

À noter qu'il faut un logiciel de gestion des dossiers de patients qui est compatible avec DACnet pour faire la transmission électronique des données et facturer à Sun Life.



Daniel Léveillé, notre 2^e VP, était présent à la conférence de presse annonçant la mise en place du Régime canadien de soins dentaires, en tant que représentant de l'Association des denturologistes du Canada. On le voit ici en compagnie du ministre de la Santé du Canada, Mark Holland.

Pourquoi DACnet est-il plus cher pour les denturologistes qui ne sont pas membres de l'ADQ?

L'ADQ paie chaque année pour faire partie de l'Association des denturologistes du Canada (ADC), y étant contrainte par ses règlements et statuts. Une partie des cotisations des membres de l'ADQ finance donc l'adhésion au DAC, en échange de quoi ils ont également accès à ses services.

C'est l'ADC qui détermine le prix des cotisations pour DACnet. L'ADQ n'en retire aucun profit.

Qui est éligible pour le RCSD?

Tout résident du Canada ayant un revenu familial ajusté de moins de 90 000 \$ net par année.

Pour être admissible, le patient ne doit pas avoir accès à une assurance dentaire (qu'il la prenne ou non). Par exemple, une personne ayant décliné l'assurance dentaire offerte par son employeur en raison des coûts trop élevés ne sera pas éligible au RCSD, bien qu'il soit sans couverture.

Le programme débutera en mai 2024, en commençant par les personnes âgées de 70 ans et plus. Il sera graduellement élargi à d'autres groupes de la population.

Quels services seront couverts par le RCSD?

La liste complète des services couverts par le programme a été dévoilée dernièrement. Les prothèses complètes pourront être réclamées dès le mois de mai.

Les premières prothèses partielles devront d'abord faire l'objet d'une préautorisation et les services ne seront couverts qu'en novembre.

Avertissement concernant la facturation papier

À noter que Sun Life a émis un avertissement concernant la facturation papier. Si un patient a vu un second denturologiste qui a réclamé une facture via DACnet, le premier risque bien de ne jamais être payé par le RCSD au moment d'envoyer sa facturation papier. Seul le premier denturologiste qui envoie sa facture recevra un remboursement. 📄

Trousse à outils sur le RCSD

Santé Canada a également mis en ligne une trousse à outils pour les parties prenantes, qui comprend notamment un aperçu du programme, une foire aux questions et un webinaire d'information.



Une grille de tarif

La grille tarifaire du Régime canadien de soins dentaires est maintenant disponible en ligne. À noter toutefois qu'il s'agit de la grille 2023. La mise à jour sera dévoilée à une date encore indéterminée.



Le 23 janvier dernier, l'Association a pris position sur le Régime canadien de soins dentaires en publiant un communiqué. Celui-ci a été entendu par plusieurs médias, dont Radio-Canada. Il fait partie des nombreuses démarches que l'ADQ a entreprises afin de porter la voix des denturologistes dans ce dossier.

Des denturologistes s'inquiètent de ne plus avoir de patients en raison du Régime canadien de soins dentaires

L'Association des denturologistes du Québec s'inquiète que le délai entre l'annonce du nouveau Régime canadien de soins dentaires et son entrée en vigueur vide les bureaux de ses membres.

La venue de ce programme, annoncée en décembre dernier, fait en sorte que des personnes qui auraient besoin des services d'un denturologiste préfèrent plutôt attendre son entrée en vigueur au mois de mai avant de prendre rendez-vous, occasionnant un stress financier important pour les denturologistes.


« On voit déjà des patients qui nous appellent pour annuler leur rendez-vous, parce qu'ils attendent l'entrée en vigueur du nouveau régime canadien. Dans mon cas, pour la première fois depuis le confinement, je n'ai aucun rendez-vous de prévu. De nombreux autres denturologistes le vivent aussi », révèle Benoit Talbot, président de l'Association des denturologistes du Québec.

La situation est encore plus critique pour les jeunes denturologistes, qui n'ont pas la même marge de manœuvre financière. Devant la possibilité d'avoir une absence de revenus pour une période de quatre mois, certains craignent déjà de devoir mettre à pied leurs employés, ou pire, de devoir fermer définitivement leur clinique.

« C'est une situation qui nous inquiète. On reçoit déjà des appels de nos membres à ce sujet, qui ne savent pas comment ils font face à la situation, avec le loyer ou l'hypothèque de leur clinique à payer, en plus des autres dépenses professionnelles, alors que les revenus sont bien moindres, voir pratiquement inexistantes », ajoute M. Talbot, d.d..

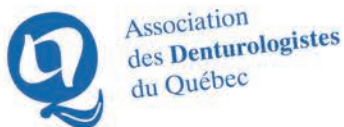
L'Association des denturologistes du Québec demande donc que le programme actuel soit modifié pour faire en sorte que tous les patients éligibles à ces services puissent dès maintenant commencer les procédures afin de recevoir leurs nouvelles prothèses dentaires.

À propos de l'Association des denturologistes du Québec

Active depuis 1973 l'Association des denturologistes du Québec travaille pour améliorer la situation de plus de 800 professionnels à travers la province. Sa mission est de protéger et développer les intérêts professionnels, moraux, sociaux et économiques de ses membres. 

Lettre ouverte au ministre de la Santé du Canada

En janvier dernier, notre président, Benoit Talbot, a écrit une lettre ouverte au ministre de la Santé du Canada, Mark Holland, afin de faire part des préoccupations de l'Association, concernant l'entrée en vigueur du Régime canadien de soins dentaires. À la suite de celle-ci, il a obtenu une rencontre avec le ministre, le 8 février dernier.



Association
des Denturologistes
du Québec

Le 15 janvier 2024

Monsieur Mark Holland
Ministre de la Santé du Canada,
80, rue Wellington
Ottawa (Ontario) K1A 0A2

Monsieur le Ministre,

Je m'adresse à vous afin de solliciter une rencontre au sujet de l'application du Régime canadien de soins dentaires (RCSD).

Son entrée en vigueur provoque actuellement beaucoup de grogne parmi les denturologistes du Canada, et en particulier ceux du Québec, que je représente.

Il faut savoir que la population desservie par les denturologistes est principalement composée de personnes âgées de 65 ans et plus. La clientèle est donc majoritairement admissible au RCSD, d'autant plus que les retraités ont presque tous un revenu familial de moins de 90 000 \$.

Or, les services assurés dans le cadre du nouveau programme ne pourront être rendus qu'au mois de mai, et ce, seulement pour les prothèses complètes, alors que les prothèses partielles devront attendre à l'automne.

La situation fait donc en sorte que nos bureaux se vident, puisque la grande partie de notre clientèle préfère attendre l'entrée du régime avant de prendre rendez-vous pour un service avec leur denturologiste.

Je crains donc que des centaines de bureaux de denturologistes ne doivent fermer leurs portes d'ici les prochains mois, faute de patients.

Un autre point problématique pour nous concerne la facturation électronique. La majorité des denturologistes du Québec ne l'utilisent pas, contrairement aux dentistes qui doivent obligatoirement adhérer à l'ACDQ et leur réseau électronique.

Dans le cadre du RCSD, les denturologistes du Québec devront acheter un logiciel de gestion de dossier de patient compatible avec DACnet. Cela représente des dépenses de plus de 4 000 \$, dans une situation de manque de revenus.

Pour vous donner un aperçu, sur près de 900 denturologistes au Québec, seulement 40 adhèrent déjà à DACnet.

J'aimerais donc solliciter une rencontre dans les meilleurs délais pour discuter d'une solution avant que la situation ne devienne encore plus critique pour les denturologistes.

En espérant une réponse positive, veuillez recevoir, Monsieur le Ministre, mes salutations distinguées.

Le président,

Benoit Talbot, d.d.

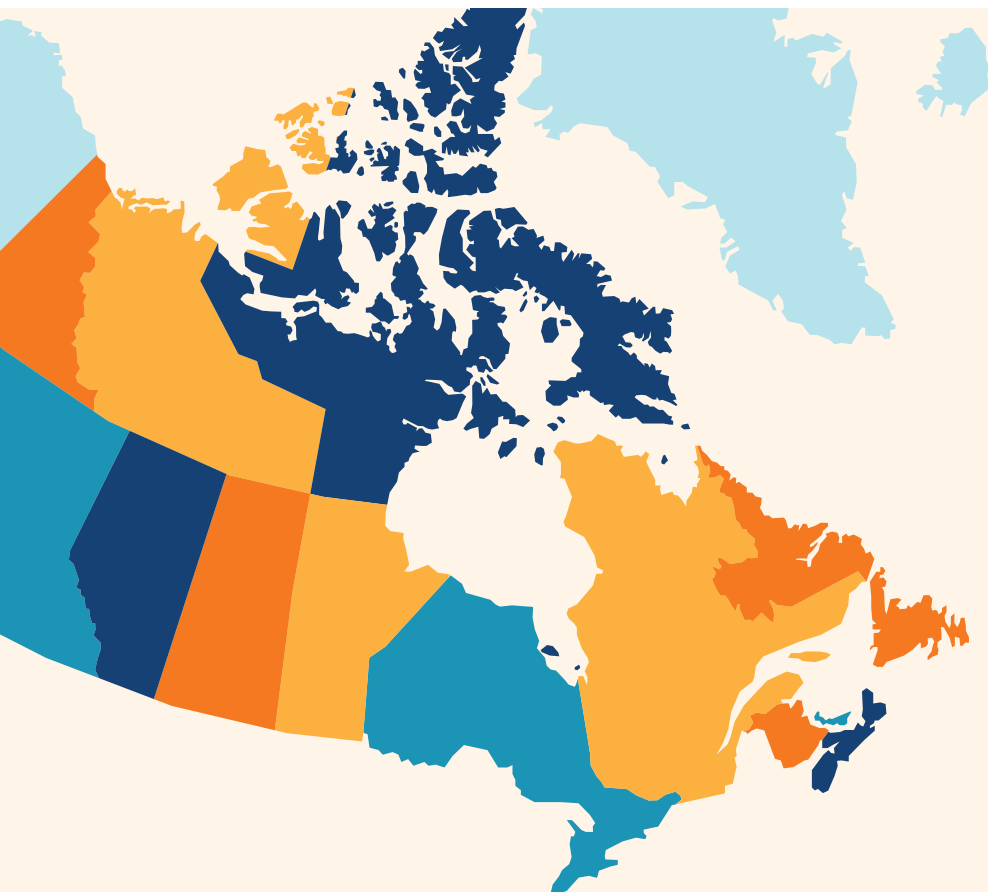
Combien coûte la pratique de la denturologie au Canada?

Vous vous demandez combien vos consoeurs et confrères canadiens doivent déboursier pour pratiquer la denturologie d'un océan à l'autre? Avec l'aval de toutes les associations provinciales et de l'Association des denturologistes du Canada, nous vous dévoilons, à titre informatif, les frais de cotisations annuelles (avant taxes) pour l'année 2023 dans les provinces du Canada (voir tableau). Ces frais incluent le permis de pratique, l'adhésion à l'association professionnelle provinciale, les assurances contre la faute professionnelle et les cotisations spéciales pour publicité ou campagne d'information publique.

Frais de permis provinciaux, frais d'adhésion et frais d'assurance responsabilité pour faute professionnelle, etc. (avant taxes) - Mis à jour en février 2023

PROVINCE	Permis de pratique	Adhésion à l'association	Assurance responsabilité	Cotisation pour publicité ou campagne d'information publique
Colombie-Britannique	1 600 \$	500 \$	273 \$	350 \$
Alberta	2 450 \$	599 \$	350 \$	Inclus dans la cotisation annuelle (le montant est décidé chaque année par le conseil d'administration)
Saskatchewan	1 950 \$		185 \$	500 \$ (Inclus dans la cotisation annuelle)
Manitoba	3 750 \$		180 \$	1 000 \$ (Inclus dans la cotisation annuelle)
Ontario	1 700 \$	630 \$	322 \$	365 \$
Québec	1 290 \$	535 \$	234,81 \$	Aucune
Nouveau-Brunswick	2 038 \$ (droit de pratique et association). L'assurance responsabilité coûte 228 \$ et 62 \$ s'ajoutent pour la responsabilité civile par clinique.			Aucune
Nouvelle-Écosse	1 000 \$ ou 1 025 \$ si incorporé	500 \$	425 \$ (une clinique) ou 529 \$ (deux cliniques) et 54 \$ en plus si autorisé à faire de l'implantologie	300 \$
Île-du-Prince-Édouard	206 \$		550 \$	Aucune
Terre-Neuve-et-Labrador	300 \$	2 000 \$ (association et assurance responsabilité)		Inclus dans la cotisation annuelle (le montant est voté chaque année par les membres)
Yukon	Doit être titulaire d'un permis dans une autre province et avoir une assurance contre la faute professionnelle jusqu'à 2 M\$	500 \$	Voir note dans permis de pratique	Aucune
Nunavut	Aucune association — Doit être titulaire d'un permis dans une autre province et avoir une assurance contre la faute professionnelle jusqu'à 2 M\$			
Territoires du Nord-Ouest	Aucune association — Doit être titulaire d'un permis dans une autre province et avoir une assurance contre la faute professionnelle jusqu'à 2 M\$			

SOURCE : ASSOCIATION DES DENTUROLOGISTES DU CANADA, 2023.



Le Québec fait bonne figure

Alors que les frais d'adhésion à l'Association des denturologistes du Québec étaient sous la loupe dans le contexte de l'entrée en vigueur du Régime canadien de soins, ceux-ci demeurent particulièrement abordables.

Le Québec est en effet la deuxième province où les coûts pour pratiquer la denturologie sont les moins élevés, avec un total de 2 059,81 \$ tous frais et cotisations confondus.

À noter que l'Ordre des denturologistes du Québec n'a exigé aucune cotisation spéciale pour la création de publicité ou de campagne d'information publique, alors que certaines provinces l'exigent chaque année.

Autres faits saillants

C'est à l'Île-du-Prince-Édouard qu'il est le plus abordable de pratiquer la denturologie, avec un total de 756 \$ de cotisations et assurances pour l'année 2023.


En Alberta et en Ontario, le coût du permis de pratique a baissé, pour chacune, de 200 \$ par rapport à l'an dernier.

En revanche, la Saskatchewan et le Manitoba ont eu des augmentations respectives de 250 \$ et de 181 \$ pour l'obtention du permis de pratique et l'adhésion à l'association.

Au Yukon, alors qu'il en coûtait 135 \$ l'an dernier pour faire partie de l'association provinciale, la somme de 500 \$ est maintenant exigée.

Dans certaines provinces, la cotisation spéciale pour la création de publicités est votée par le conseil d'administration et est, le plus souvent, incluse dans le coût du permis de pratique ou dans la cotisation pour adhérer à l'association provinciale. À Terre-Neuve-et-Labrador, ce sont les denturologistes membres qui déterminent le prix de la cotisation spéciale au moyen d'un vote.

Pour pratiquer au Yukon, au Nunavut ou dans les Territoires du Nord-Ouest, il faut être titulaire d'un permis de pratique dans une autre province et détenir une assurance contre la faute professionnelle de 2 M\$. Néanmoins, les denturologistes du Yukon ont une association professionnelle qui les représente, ce qui n'est pas le cas au Nunavut et dans les Territoires du Nord-Ouest.

En Saskatchewan, au Manitoba, au Nouveau-Brunswick et à l'Île-du-Prince-Édouard, le permis de pratique et la cotisation associative sont jumelés, car ils relèvent d'un seul organisme. 

50

ans

Congrès de la DENTUROLOGIE du Québec 2024

2 – 4 OCTOBRE 2024
SAINT-HYACINTHE

UN ÉVÉNEMENT RASSEMBLEUR

Parce que nous croyons en l'importance du développement professionnel et des rencontres, l'Association des denturologistes et l'Ordre des denturologistes s'associent de nouveau cette année pour mettre en œuvre la deuxième édition du Congrès de la denturologie.

Du 2 au 4 octobre, venez échanger dans une ambiance conviviale et soyez au fait des nouveautés dans l'industrie. Nous vous promettons un programme de conférences enrichissant, un salon des exposants animé et des soirées de réseautage festive.

**SOYEZ DES NÔTRES ET VENEZ CÉLÉBRER
EN GRAND LE 50^e ANNIVERSAIRE
DE LA PROFESSION.**



MERCREDI

2 OCTOBRE

☀ Assemblée générale annuelle ODQ
Assemblée générale annuelle ADQ

☾ COCKTAIL DE BIENVENUE

JEUDI

3 OCTOBRE

☀ DÉJEUNER-CONFÉRENCE
EXPOSITION
CONFÉRENCES

☾ COCKTAIL DÎNATOIRE

VENDREDI

4 OCTOBRE

☀ DÉJEUNER-CONFÉRENCE
EXPOSITION
CONFÉRENCES

☾ GALA - 50^e ANNIVERSAIRE



COMMANDITAIRE
DIAMANT

ivoclar

ÉVÈNEMENT INITIÉ ET RÉALISÉ PAR



Association
des **Denturologistes**
du Québec



Ordre des
denturologistes
du Québec

HÉBERGEMENT



L'hôtel Sheraton Saint-Hyacinthe offre un tarif préférentiel aux participants du Congrès de la denturologie. **Pour en profiter, scannez le code QR.**



CENTRE DE CONGRÈS DE SAINT-HYACINTHE



1325, rue Daniel-Johnson Ouest
Saint-Hyacinthe (Québec) J2S 8S4
1 844 351-7988





Loi 25 au Québec : votre clinique est-elle bien préparée?

La Loi 25 est une loi stricte régissant la protection des renseignements personnels du Québec, en vigueur depuis septembre 2022. Elle comporte de nombreuses exigences qui auront une grande incidence sur les organisations qui détiennent des renseignements personnels de résidents du Québec. Pour vos cliniques, cela signifie des ajustements importants. Notre équipe d'experts est prête à vous soutenir dans vos efforts afin de vous conformer à la Loi 25.

Héloïse Bédard, MSc, CIA, CRMA, CGAP, PMP, Associée
438.469.4724 | heloise.bedard@mnp.ca





Apprenez à mieux connaître la direction de l'ADC : sa mission, ses objectifs et ses dirigeants qui font avancer la denturologie

Vous êtes-vous déjà demandé ce qu'est l'Association des denturologistes du Canada (ADC) et qui compose son conseil d'administration?

> ASSOCIATION DES DENTUROLOGISTES DU CANADA

La mission de l'ADC est d'être la voix faisant autorité pour la denturologie au Canada. Sa mission est de poursuivre l'avancement de la profession par l'éducation, la communication entre les membres et la liaison avec les organismes externes, en plus d'encourager l'excellence dans la prestation de services de denturologie à tous les Canadiens.

L'ADC a pour objectifs de :

- Promouvoir l'unité professionnelle et l'avancement de la denturologie au niveau national.
- Représenter les intérêts des membres de l'Association auprès de tous les paliers de gouvernement et du public.
- Coordonner les informations précieuses pour les membres.
- Aider les membres à avoir un cadre législatif comparable partout au Canada.
- Encourager et faciliter la normalisation de la formation et des examens pour les denturologistes.
- Être proactif dans le développement de la denturologie au Canada et ailleurs dans le monde.
- Promouvoir les normes de codes de déontologie professionnelle pour les denturologistes, telles qu'établies, maintenues et appliquées par les organismes canadiens de réglementation des denturologistes.
- Tout autre objet relatif aux soins de santé buccodentaire que le Conseil estime souhaitable.



À la découverte du conseil d'administration

Président Jaro Wojcicki Jr., d.d.

Jaro est à l'ADC depuis cinq ans, et à la Denturist Association of Ontario (DAO) depuis dix ans. Il a hérité de sa passion pour le métier de son père et de son grand-père, qui ont pavé la voie pour lui. Jaro a grandi en observant son père diriger un cabinet très prospère tout en consacrant du temps à l'Association ; cette dynamique lui a donné l'envie de se présenter et de la rejoindre lui-même. Jaro reconnaît également le mérite de la cohorte de 1979 qui continue de l'inspirer.

Il a fréquenté le Bates Technical College dans l'État de Washington, où les classes réduites enseignées par un dentiste lui ont permis d'obtenir son diplôme plus tôt. Il a ainsi obtenu son brevet en 2002, puis a obtenu son permis de pratique en Ontario en 2006. Jaro a exercé pendant environ huit ans avant de se joindre au DAO ; il souhaitait évoluer au sein de la profession, en comprendre tous les aspects et apporter les changements nécessaires avant de rejoindre l'association. Être président de l'ADC et du DAO a été une merveilleuse aventure dont il est très fier. Bon leader, il encourage chacun à s'impliquer et à s'engager de toutes les manières possibles. Il est actuellement ravi de participer à deux projets de l'ADC : la mise en œuvre du Régime canadien de soins dentaires et la création d'une autre école de denturologie dans l'Est du Canada. Comme dans toute profession, des défis et des obstacles vont survenir. Jaro constate que le fait de conserver un solide système de soutien autour de lui et s'appuyer sur ses collègues l'aident à continuer de grandir à travers toutes les phases.

Certaines des plus grandes réalisations de Jaro concernent la gestion d'une clinique très prospère dans sa ville natale. Il aime sa communauté et veut redonner ; il fait des dons à des équipes sportives et à des groupes locaux. De plus, réaliser ses dix années de service au sein du DAO a été une réalisation marquante. Jaro travaille certainement très fort, mais quand il est temps de se détendre, il aime se promener en bateau, pêcher et jouer au golf en été et, en hiver, se promener en motoneige, jouer au curling ou au hockey.

Premier vice-président Daniel Léveillé, d.d.

Daniel est denturologiste depuis de nombreuses années. Il a obtenu son diplôme en 1996 du Collège Édouard-Montpetit, au Québec. Il a toujours eu le dynamisme et la détermination de faire progresser la profession et d'aider les gens tout au long de son parcours. Depuis 2006, il s'implique auprès

de l'Association des denturologistes du Québec (ADQ). Daniel pensait que faire partie d'un ensemble plus large attirerait davantage d'attention sur la profession. Depuis 2020, il s'implique également dans différents comités de l'ADC, et il a récemment été élu au poste de premier vice-président de l'ADC. Daniel attribue son implication aux conseils de Martin Damphousse, ancien président de l'ADQ, qui reconnaissait l'importance de faire partie d'un récit plus vaste pour l'essor et la reconnaissance de la profession.

Grandir et s'adapter à une profession en constante évolution est la clé du succès. Daniel a un fort désir d'aider la prochaine génération de denturologistes à s'améliorer et à réussir. Il adore participer à différentes conventions de denturologie partout dans le monde. Les connaissances qu'il acquiert à chaque événement sont inestimables à l'amélioration de sa pratique et, dans la mesure du possible, il aime partager ses apprentissages avec ses collègues et les nouveaux diplômés. Pour une pratique et une profession en santé, il est crucial de communiquer et de rester à la pointe des nouvelles technologies. Son conseil est d'être patient et curieux, d'écouter et d'observer les gens qui vous entourent. Au fil des années, Daniel a joué un rôle déterminant dans les soins de santé buccodentaire dans sa province, luttant pour sensibiliser et tenir le corps dirigeant au courant de ce que font les denturologistes et de l'importance cruciale de la profession. Il est également un acteur clé du Programme québécois de soins buccodentaires et de soins d'hygiène quotidiens de la bouche des centres d'hébergement de soins de longue durée (CHSLD) de sa province.

Curieux de nature, Daniel adore les gadgets et la technologie. Il intègre des gadgets non seulement dans sa clinique, mais aussi dans sa vie personnelle. Un jour, Daniel adorait voyager au Japon, visiter ses sites incroyables, mais aussi en apprendre sur leur philosophie des prothèses dentaires et de leur production.

Deuxième vice-président Craig Martin, d.d.

Craig est devenu denturologiste en 2006 après avoir obtenu son diplôme du Northern Alberta Institute of Technology (NAIT), en 2004. Il a d'abord été intrigué par la profession après avoir vu un collègue terminer le programme de denturologie au NAIT. Après quelques années de contact, Craig a décidé que c'était la voie qu'il souhaitait emprunter et a pu effectuer son stage auprès de cet ancien collègue. En tant qu'étudiant plus âgé, il a constaté que cela lui donnait la motivation nécessaire pour réussir et une plus grande appréciation de l'apprentissage.

Craig s'est joint à son association provinciale, la Denturist Society of Saskatchewan, en 2011 en tant que secrétaire et président de l'assurance qualité. Il a fait partie de divers comités de l'ADC, et sa volonté et son désir de voir la profession se développer de manière positive lui ont ouvert la voie pour être élu au poste de deuxième vice-président de l'ADC. Craig apprend et s'adapte constamment aux nouvelles technologies et est devenu un leader et un mentor dans le domaine numérique. Il remercie un ancien mentor, Kelvin McGunigal, dont le leadership, et sa connaissance des règlements et des processus lui ont été inestimables. En 2020, Craig a eu le privilège d'être reconnu pour sa contribution à la profession en recevant le prix commémoratif George Connolly. Être sélectionné par ses pairs pour ce prix prestigieux a été une expérience d'humilité, et Craig se sent chanceux d'être en si bonne compagnie parmi ceux qui ont laissé une marque durable sur la profession avant lui.

Craig occupe ses temps libres en faisant partie d'une ligue de bowling à 10 quilles et en jouant au golf. Il saisit toutes les occasions pour aller camper avec sa famille et ses amis. Craig espère que lui et sa femme pourront faire le voyage en Europe qu'ils ont dû reporter à cause de la COVID. Il conseille à toute personne nouvelle dans la profession de traiter chaque patient comme sa famille et de se tenir au courant des procédures. La prothétique numérique est la voie de l'avenir, mais une solide compréhension du processus analogique ne fera que contribuer à votre réussite.

Vice-présidente de l'administration Natasha Gillis, d.d.

Exercer la profession dentaire était tout naturel pour Natasha. Sa mère est une assistante dentaire à la retraite, donc les soins dentaires ont toujours fait partie de sa vie. Natasha a fait partie de la dernière cohorte à graduer du campus Akerley du Nova Scotia Community College (NSCC) en 2002. Elle possède sa propre clinique depuis plus de 20 ans au sein de cette même communauté. En tant que denturologue à succès, Natasha œuvre également au sein de son association provinciale, la Denturist Society of Nova Scotia, en tant que vice-présidente et trésorière. Elle était motivée à s'impliquer, car elle a vu le nombre de membres diminuer et elle voulait être une voix pour l'avenir. Son élection à l'ADC lui a permis de représenter la côte Est et d'ajouter une autre femme à l'exécutif.

Natasha est incroyablement motivée à voir la profession réussir dans son ensemble et à sensibiliser davantage les femmes denturologistes. Des modèles féminins forts au sein de sa société l'ont aidée à rester motivée et à encadrer la prochaine génération de denturologistes. Elle a été l'une des premières denturologistes à faire le grand saut vers les

prothèses numériques en Nouvelle-Écosse. Natasha apprend et s'adapte continuellement au monde numérique. Créer de nouveaux sourires et voir les patients quitter sa clinique heureux la motive chaque jour.

Réussir dans la profession ne signifie pas toujours que vous ne pouvez pas concilier vie professionnelle et vie privée. Depuis le début de sa carrière, Natasha a toujours essayé de laisser son travail au bureau. Pendant son temps libre, vous pouvez la trouver en train de profiter de sa famille et de faire de la randonnée, de la motoneige, de l'équitation ou du kayak. Un jour, Natasha espère voyager dans la belle Australie pour voir toutes les superbes plages et explorer la campagne.

Vice-présidente des finances Cheryl Young, d.d.

Dès son plus jeune âge, Cheryl a toujours su qu'elle voulait aider les gens tout en étant sa propre patronne. Soucieuse de réussir et d'aider les patients à se sentir mieux et à les faire paraître à leur meilleur, la denturologie était le choix évident. Elle a fréquenté le NAIT et a obtenu son diplôme en 1996, effectuant son stage de deux ans à Victoria avec Tom Sulek et à Fort McMurray avec Keith Nelson. Cheryl a commencé sa carrière à Fort McMurray et a enseigné au NAIT pendant cinq ans dans le cadre du programme de denturologie. Elle possède actuellement deux cliniques de denturologie à Edmonton.

Cheryl est activement impliquée dans la profession depuis de nombreuses années. Elle est l'actuelle présidente sortante de son association, la Denturist Association of Alberta. Cheryl atteste vouloir contribuer et participer à la profession après avoir vu bon nombre de ses collègues et mentors donner de leur temps et de leur expertise. Elle est incroyablement passionnée par l'éducation. Rester à jour en matière de prothétique numérique peut s'avérer difficile avec la rapidité avec laquelle tout change, mais c'est nécessaire pour que la profession progresse. Le partage des connaissances entre tous les professionnels dentaires est la clé de l'évolution de la denturologie. Au fil des années, Cheryl a eu la grande opportunité d'être encadrée par d'anciens enseignants qui sont maintenant ses collègues. Elle sera éternellement reconnaissante envers ceux qui l'ont inspirée à exceller dans sa carrière: Phil Coss pour ses connaissances approfondies en matière de prothèses partielles ainsi que Shaun Yandt pour sa passion pour le métier.

Continuant à défendre les objectifs et les intérêts de la profession, Cheryl s'efforce d'éduquer et de dialoguer avec les décideurs politiques, les parties prenantes et le grand public. Elle conseille à tous les acteurs de la profession d'être un membre actif et engagé au sein de votre profession.



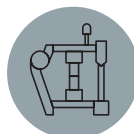


C'EST VOUS QUI DÉCIDEZ, AVEC QUI VOUS TRAVAILLEZ.

De quoi avez-vous besoin pour une collaboration parfaite ? De la fiabilité. De l'expertise. D'une communication transparente. En bref, un partenaire sur lequel vous pouvez compter dans chaque instant. Car c'est ainsi que vous créez un design prothétique, qui répond à vos exigences et à celles de vos patients.

Nous comprenons la prothétique depuis 1936.

CANDULOR. HIGH END ONLY.



Tout l'assortiment
sur candulor.com

VOTRE PARTENAIRE

CENTRAL DENTAL LTD.
3420 Pharmacy Ave. Unit #3
Scarborough, ON M1W 2P7

T 416-694-1118
F 416-694-1071

E info@centraldentalltd.com
W www.centraldentalltd.com

Être membre d'un conseil d'administration vous offrira des opportunités de croissance et de développement professionnel et vous permettra de rencontrer des membres de votre profession. Lorsqu'elle n'est pas à la clinique, Cheryl peut être trouvée sur le terrain de golf, passant du temps avec sa famille ou dans un endroit chaud près d'une plage.

Vice-président aux relations professionnelles Michael Vout, d.d.

Michael a toujours fait partie de la profession dentaire, puisque son père a travaillé comme technicien dentaire dans les Forces canadiennes pendant 26 ans, en plus d'avoir été membre de la Denturist Society of Ontario, où il a travaillé avec les pères fondateurs de la denturologie en Ontario. Très jeune, son père emmenait Michael à des réunions secrètes à l'hôtel Constellation de Toronto, pour discuter de stratégies visant à réglementer la denturologie. Dans sa jeunesse, Michael a également eu une expérience pratique en aidant son père à fabriquer des prothèses dentaires. Il est l'un des 13 diplômés de la deuxième cohorte du George Brown College (GBC), en 1979.

Le plaisir des gens et de la politique ainsi qu'un fort désir de faire progresser la profession de denturologiste ont fait que Michael a facilement choisi de s'impliquer. Il a débuté au sein du DAO en 2000, participant à de nombreux comités, puis est devenu président au terme de la présidence de Ken Battell. Michael s'est ensuite impliqué auprès de l'ADC en tant que trésorier, puis est devenu président et membre du conseil d'administration de la Fédération internationale des denturologistes (FID). Il est actuellement vice-président aux relations professionnelles de l'ADC et vice-président de l'Amérique du Nord et trésorier de la FID. En plus des nombreux postes exécutifs qu'il a occupés, Michael est également très passionné par le Régime canadien de soins dentaires, s'assurant que tous les Canadiens ont accès aux prothèses dentaires dont ils ont besoin et aidant à développer les protocoles nécessaires qui profitent au public et aux praticiens. Il est également président du comité des SSNA afin que les denturologistes aient une voix à la table et que les patients et les denturologistes soient représentés équitablement auprès de tous les gouvernements.

Michael a participé à l'atteinte de nombreux jalons et réussites tout au long de sa carrière, notamment la mobilité de la main-d'œuvre et le développement de DACnet^{MC}. Il est incroyablement fier de son fils Michael Vout Jr., d.d., et de tout ce qu'il a pu accomplir en tant que denturologiste lui-même. Michael remercie Ken Battell, d.d., et Cliff Muzylowsky, d.d., de l'avoir encouragé à s'impliquer dans les associations et note que ces denturologistes ont été

extrêmement dévoués et ont joué un rôle déterminant dans la croissance et le succès de la profession.

La denturologie est une grande profession ; il est gratifiant de savoir que vous contribuez à la joie quotidienne des patients en améliorant leur sourire, en facilitant une meilleure alimentation, en favorisant le bien-être et en rétablissant la confiance; peu de professions peuvent dire qu'elles font cela tous les jours lorsqu'elles vont au travail. Pendant son temps libre, Michael aime jouer au pickleball, passer du temps dans son chalet, se promener en bateau, s'amuser avec ses gros jouets pour adultes Kubota et passer des vacances en Floride.

Vice-président, sensibilisation à la profession Steve Browne, d.d.

Il existe de nombreuses familles générationnelles au sein de la profession de denturologiste, et Steve en fait partie. Il a grandi avec la denturologie tout autour de lui. Son père, John Browne, ainsi que ses frères et sœurs sont tous denturologistes. Steve aimait l'équilibre que lui offrait la profession entre le travail et la vie personnelle. C'est son père qui l'a incité à s'impliquer dans le milieu, étant l'ancien président de l'ADC et un ancien président de l'association de Terre-Neuve-et-Labrador, qui a joué un rôle clé dans la légalisation de la profession dans la province. Steve est diplômé du NAIT en 2000 et attribue une grande partie de son succès à Shaun Yandt qui l'a toujours poussé à s'améliorer et à se démarquer en tant que leader de l'industrie.

Steve a débuté comme vice-président de l'association de Terre-Neuve-et-Labrador et a ensuite été élu président. Après de nombreuses années de participation aux réunions nationales, Steve a été élu vice-président, sensibilisation à la profession de l'ADC. Il joue également un rôle majeur dans la tentative d'établissement d'un programme de denturologie au Canada atlantique qui n'en offre plus depuis plus de 20 ans. Steve est également très impliqué dans le magazine Denturism Canada. L'évolution au sein de la profession est la clé du succès, et Steve est très motivé à l'idée d'en faire partie. Éducation, éducation, éducation : davantage de programmes de denturologie sont nécessaires pour qu'un plus grand nombre de personnes s'impliquent afin de répondre à la demande croissante de la profession.

Pour Steve, la denturologie est une profession tellement extraordinaire. Il témoigne de la profession en lui donnant la capacité et la liberté de tout avoir : une entreprise prospère et un solide équilibre travail-vie personnelle. Lorsque vous débutez dans cette profession, le conseil de Steve est de bien s'exprimer, d'être gentil avec les gens et d'être très



« La mission d'être la voix pour la denturologie au Canada n'est pas seulement une déclaration pour ces dirigeants; c'est un appel à l'action qui résonne dans chaque décision, initiative et projet qu'ils entreprennent. »

attentionné et compréhensif envers vos patients. Ce que les gens ne savent peut-être pas à propos de Steve, c'est que la denturologie n'est pas la seule chose qui le passionne. La musique a toujours été dans son âme. Il joue de la musique professionnellement depuis 30 ans. Son groupe « BUMP » a partagé la scène avec de nombreux artistes en tournée et a eu la grande chance de sortir deux albums originaux.

Alors que nous examinons les histoires remarquables de dévouement, de passion et de leadership au sein du conseil d'administration de l'ADC, il devient tout à fait clair que ces personnes ne se contentent pas de diriger le navire ; elles tracent une voie inébranlable vers l'avenir de la denturologie. Chaque membre de cette équipe dynamique apporte un mélange unique d'expérience, de ténacité et d'innovation, propulsant la mission et les objectifs de l'ADC vers de nouveaux sommets.

La mission d'être la voix pour la denturologie au Canada n'est pas seulement une déclaration pour ces dirigeants; c'est un appel à l'action qui résonne dans chaque décision, initiative et projet qu'ils entreprennent. Leurs objectifs témoignent d'un engagement qui va au-delà de la rhétorique – une promesse gravée dans le tissu de leur ADN professionnel.

Lorsque nous apprenons à mieux connaître les gens derrière l'ADC, il est évident que leur leadership s'étend bien au-delà des postes qu'ils occupent. Chacun incarne à sa façon l'esprit de la denturologie, contribuant à un chapitre unique au récit du progrès et de l'excellence.

Du parcours axé sur l'héritage de Jaro à l'engagement de Daniel envers une vision plus large et du leadership technologique de Craig à la volonté de Natasha pour l'autonomisation des femmes, ces leaders forment une force collective qui propulse la denturologie dans des territoires inexplorés. La passion de Cheryl pour l'éducation, les contributions aux multiples facettes de Michael ainsi que la conscience et le dévouement de Steve amplifient encore l'impact de cette équipe exceptionnelle.

Ensemble, ils sont à l'avant-garde du changement, faisant avancer la profession et façonnant activement son destin. L'Association des denturologistes du Canada n'est pas seulement une organisation; c'est un mouvement dirigé par des personnes qui comprennent que le succès ne se mesure pas en distinctions, mais en sourires restaurés, en vies transformées et en une évolution constante de la profession.

Pour ceux qui cherchent à faire partie de ce voyage transformateur, l'invitation est claire : tendre la main, se connecter et devenir partie intégrante de l'avancement continu de la denturologie. Avec cette formidable équipe exécutive à la barre, notre prochain chapitre promet des progrès et un changement sismique dans le paysage de la denturologie. L'avenir s'annonce prometteur et les visages du Conseil d'administration de l'ADC sont les porteurs du flambeau qui éclairent la voie. 🗣️



ÊTRE MEMBRE DE L'ADQ, c'est jouir de plusieurs privilèges.



JE RENOUVELLE
MON ADHÉSION À L'ADQ!



VOS DROITS REVENDIQUÉS

L'ADQ défend ses membres et la profession entière auprès des gouvernements fédéral et provincial, des compagnies d'assurances, du cégep Édouard-Montpetit et dans toutes les causes où la denturologie peut être menacée.



VOS SERVICES DE GROUPES NÉGOCIÉS

L'ADQ représente ses membres et négocie des assurances collectives, ententes gouvernementales pour la reconnaissance de vos actes avec la RAMQ, la CNESST, la SAAQ, Santé Canada (Premières Nations et Inuits), Anciens Combattants du Canada et le Programme québécois de soins buccodentaires et de soins d'hygiène quotidiens de la bouche en CHSLD.



GUIDE DE SERVICES ANNUEL

Le *Guide de services*, outil indispensable en denturologie, comprend la tarification suggérée et les codes à utiliser pour les réclamations aux assureurs. Ce document renferme aussi une foule d'autres informations pratiques, y compris le répertoire des denturologistes membres. Le *Guide de services* est mis à jour annuellement et distribué gratuitement et exclusivement aux membres.



CONSULTATION GRATUITE AVEC UN EXPERTS EN DENTUROLOGIE

Vous êtes visé par une plainte disciplinaire? Chaque année, les membres de l'ADQ ont droit à une consultation gratuite d'une heure avec un denturologiste expert en denturologie afin de contre-vérifier les constats de l'expert du syndic.



PRIX CONCURRENTIELS DANS LA BOUTIQUE EN LIGNE

Matériel promotionnel, documents éducatifs, ensembles d'hygiène, formulaires d'autorisation RAMQ et d'assurances, matériel de denturologie... Tous ces articles, et bien plus, sont vendus exclusivement aux membres.



MIDIS-WEBINAIRES

En collaboration avec ses partenaires, l'ADQ organise de manière ponctuelle des webinaires informatifs sur une foule de sujets (services aux membres, foires aux questions, offre de partenaires, etc.). Ces conférences virtuelles sont présentées via Zoom sur l'heure du lunch, puis mises en ligne sur le groupe Réso-Denturos ADQ pour visionnement en continu.



ACTIVITÉS DE RÉSEAUTAGE

L'ADQ favorise votre épanouissement social et professionnel en créant des occasions d'échanger avec vos consoeurs et confrères denturologistes et avec des personnes-ressources du monde dentaire et autre.



OFFRES EXCLUSIVES DE NOS PARTENAIRES

L'ADQ travaille de concert avec ses partenaires pour vous offrir des promotions et des activités qui répondent à vos besoins.



Association
des **Denturologistes**
du Québec

**Pour renouveler
votre adhésion ou
pour bénéficier
de ces privilèges,
communiquez avec
Carole Tremblay**

☎ 1 800 563-6273, poste 1
✉ carole.tremblay@adq-qc.com

Restez compétitif...avec DACnet^{MC}

Envoyez des demandes d'indemnisations aux assurances par voie électronique en un clic!

Avec DACnet^{MD} Le réseau des demandes électroniques, les soumissions d'assurance et les demandes d'indemnisation aux assurances et les remboursements rapides n'ont jamais été aussi faciles.

Avantages de DACnet^{MD} pour vous:

- Attirer et retenir les patients
- Compétitionner sur un terrain de jeu égal avec la concurrence
- Réduire le temps d'attente pour les erreurs de réclamation
- Accélérer tous les processus connexes (*Rejet, prédétermination, réclamation, etc.*)
- Limiter les débiteurs en suspens

Avantages de DACnet^{MD} pour vos patients:

- Aucun formulaire à remplir
- Aucune enveloppe, timbre ou envoi nécessaire
- Remboursements rapides



Appelez dès aujourd'hui pour plus d'informations et une démo gratuite!

DACnetTM Office:

613-968-9467

1-877-538-3123

Ou visitez le site Web DACnet^{MC} à

www.dacnet.ca



Impôts 2023 : quels crédits pour les denturoso?

La saison des déclarations de revenus est à nos portes. La société de comptables professionnels agréés BCGO a dressé une liste de crédits d'impôt auxquels les denturologistes pourraient être admissibles pour l'année fiscale 2023. **N'oubliez pas qu'il est de votre responsabilité et de celle de votre comptable de vous assurer que ces crédits s'appliquent à votre situation.**

Crédit favorisant le maintien en emploi des travailleurs d'expérience (pour les sociétés seulement et au Québec)

- Si la société a un employé de 60 ans ou plus (non lié à un actionnaire), elle peut demander un crédit sur les cotisations de l'employeur payées au Québec.

Crédit pour la recherche et développement (particuliers et sociétés – Fédéral et Québec)


- Si le contribuable fait de la recherche et développement (R&D), il peut demander le crédit sur les dépenses admissibles en R&D;
 - R&D – Recherche pure ou appliquée (contribuer à l'avancement des connaissances scientifiques) ou du développement expérimental (réaliser un avancement technologique)

Crédit pour stage en milieu de travail (particuliers et sociétés – Québec)

- Si le contribuable engage un stagiaire ayant effectué un stage de formation admissible au sein d'une entreprise, il peut demander le crédit sur les dépenses admissibles;
 - Le stagiaire doit être inscrit à temps plein à un programme d'enseignement secondaire, collégial ou universitaire

- Doit obtenir l'attestation de participation signée par l'établissement d'enseignement

Crédit pour l'investissement et à l'innovation (pour les sociétés seulement et au Québec)

- Si la société fait de la fabrication et transformation, elle peut demander un crédit sur le coût d'acquisition du bien acheté et utilisé dans les activités de fabrication et transformation;
 - Le bien doit être neuf;
 - Le bien doit être utilisé dans un établissement de la société au Québec;
 - Seuil d'exclusion de 12 500\$ par bien (le coût du bien acheté doit être supérieur à 12 500\$ pour demander le crédit).
- Si la société fait des acquisitions d'équipements informatiques ou d'un progiciel de gestion, elle peut demander également ce crédit;
 - Le bien doit être neuf;
 - Le bien doit être utilisé dans un établissement de la société au Québec;
 - Seuil d'exclusion de 5 000\$ par bien (le coût du bien acheté doit être supérieur 5 000\$ pour demander le crédit). 



Une superbe plaque de montage!

> PAR DANIEL LÉVEILLÉ, d.d.

Bonjour tout le monde! C'est encore moi! Votre *fouineux* national.

J'espère que vous allez bien et que tous les événements du début de l'année ne vous ont pas trop ébranlé. Je peux vous dire pour ma part que j'ai quelques cheveux blancs de plus.

Je vais essayer de vous changer les idées en vous parlant de cette dernière petite trouvaille qui est très pratique dans mon bureau.

Il y a quelques années de cela, un de mes amis denturologistes m'a montré sur Internet une nouvelle plaque de montage, beaucoup plus pratique que la petite plaque ronde que j'utilisais. Après plusieurs tentatives, j'ai finalement réussi à recevoir cette petite plaque. Sa forme en pointe de flèche est complètement révolutionnaire et permet de mieux fabriquer des maquettes de cire.

Cette plaque est munie de plusieurs petites règles qui permettent la mesure de la grosseur des dents antérieures, et permet de trouver la bonne grosseur des dents postérieures en rapport avec la crête osseuse.

La dimension des deux encavures sur les côtés de la plaque nous permet de fabriquer des boudins d'occlusion aux largeurs habituellement recommandées.

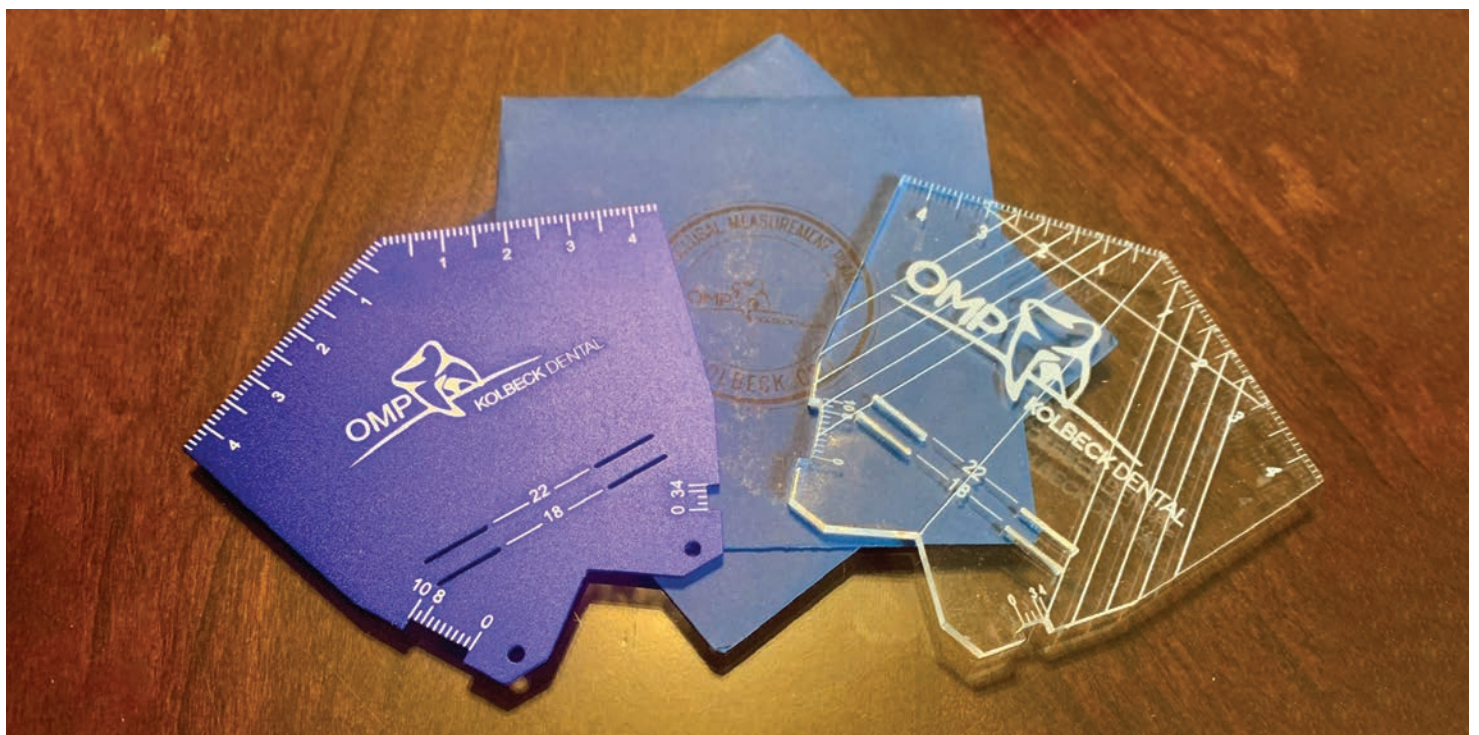
La partie inférieure de la plaque en forme de triangle et les deux longs trous à l'intérieur de la plaque nous permettent de trouver la hauteur recommandée de 22 millimètres et de 18 millimètres pour un boudin de cire d'une maquette occlusale.

J'utilise cette plaque depuis quelques années et c'est vraiment plus facile de fabriquer des maquettes de cire avec ce petit instrument.

Mais mon histoire ne finit pas là ! Lors d'un autre congrès dentaire, un denturologiste d'une autre province m'a montré une autre version de cette petite plaque. L'inventeur M. Joseph Kolbeck avait amélioré sa petite invention.

La petite plaque que j'utilisais était faite en aluminium opaque. Très solide, mais je ne pouvais pas voir précisément si mes dents touchaient bien la plaque et si les dents étaient bien enlignées.

M. Kolbeck a réalisé que si sa plaque était transparente, elle serait encore plus pratique pour faire le montage des dents. Le denturologiste ou le technicien dentaire pourrait plus facilement voir l'angulation des dents et voir quelles cuspides des dents touchaient à la plaque.



Si vous voulez vous en procurer une, faites votre choix entre la plaque bleue en aluminium ou la transparente en plastique.

Vous pouvez téléphoner ou envoyer un message texte à l'inventeur, M. Josef Kolbeck CDT, au 631 522-2938

Il lui fera grand plaisir de prendre votre commande. Si vous voulez voir toutes les utilités de ces petites plaques, allez sur YouTube et écrivez : « Josef Kolbeck occlusal measurement plane ». Les images parlent d'elles-mêmes.

Définitivement cette petite plaque est un bon outil à avoir dans son arsenal.

Encore un gros merci à Frédéric Boisvert, d.d., et Mark Samuel Chan, d.d., qui m'ont mis sur la piste de cette petite trouvaille!

Je repars à Chicago faire d'autre part trouvaille et je vous retrouve avec d'autres découvertes dans le prochain Denturo. 📍



Daniel Léveillé, d.d.

2^e vice-président, Association des denturologistes du Québec

Daniel Léveillé, d.d., pratique la denturologie depuis 1996 à Montréal. Curieux de nature, Daniel est toujours à l'affût des nouveaux produits, gadgets, bidules et autres inventions qui rendent plus simple l'exercice de sa profession. Depuis 2005, il partage joyeusement chacune de ses trouvailles dans *Le Denturo*, au grand plaisir de notre lectorat.

La technologie numérique change la façon dont les cliniciens travaillent. En adoptant la technologie CFAO, vous aurez la possibilité d'augmenter votre flux de travail et d'accroître votre efficacité — améliorant ainsi l'expérience patient. Zahn Canada possède les solutions, les services et les capacités pour vous aider à faire progresser votre entreprise dans un secteur en constante évolution.

Vous envisagez les prothèses dentaires numériques?

Passez au **numérique** pour une **meilleure pratique!**

Visitez-nous sur **YouTube** pour en savoir plus sur notre **flux de travail ouvert pour les prothèses numériques!**

ZAHN CANADA
UNE DIVISION DE HENRY SCHEIN

1.800.496.9500
www.zahncanada.ca

Fiez-vous sur nous



Votre Source Pour Les Dents

L'un des plus grands inventaires de dents au Canada!

Distributeur agréé des marques suivantes:



Livraison rapide!

*Contactez votre représentant(e) ou notre comptoir de dents
pour une consignation ou tout autre service.*

Nous desservons les laboratoires dentaires et les denturologistes depuis plus de 70 ans!



En couple depuis 1999, à l'école secondaire, Christian-Jacques Pomerleau et Anne Theriault se sont lancés en affaires ensemble en 2005.

COURTOISIE

Conciliation travail-famille

Quand travailler se conjugue à deux

Il est parfois difficile de concilier vie professionnelle et famille. Encore davantage pour les professionnels qui possèdent leur propre clinique et qui doivent composer avec tous les aléas que ça occasionne. Malgré ces défis, plusieurs couples de denturologistes ont fait le choix de travailler ensemble. Trois d'entre eux se confient sur les bons côtés, et les moins bons, de cette vie professionnelle à deux.

> PAR FÉLIX LACERTE-GAUTHIER

Tous deux originaire de Rivière-du-Loup, Anne Theriault et Christian-Jacques Pomerleau ont commencé à sortir ensemble au secondaire, en 1999. À un an d'intervalle, les deux se sont inscrits au programme de denturologie, se lançant ensuite en affaires ensemble en 2005.

« Les denturologistes qui étaient déjà établis ici étaient trop petits pour nous engager. On n'avait pas le choix de se partir en affaires. Pour nous, ça allait de soi; on ne s'est pas trop posé de questions », révèle Mme Theriault.

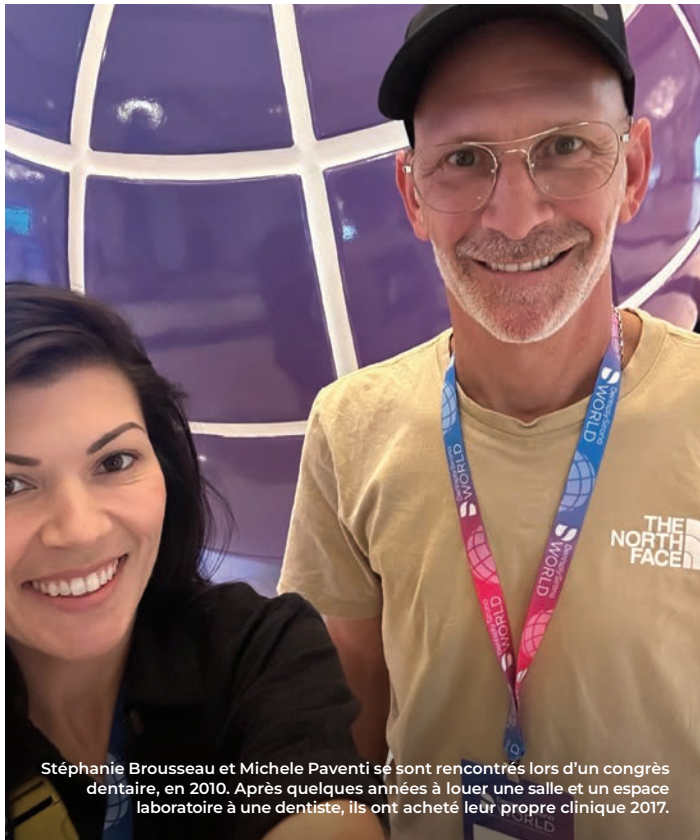
Quelques mois après que son conjoint ait obtenu son diplôme, ils ont racheté ensemble la maison d'un denturologiste, qui incluait également un espace clinique.

Pour leur part, Jean-Sébastien Sirois et Andrée-Anne Beaudry se sont rencontrés lors de leurs études en denturologie, alors qu'ils étaient dans la même cohorte. Les deux étaient toutefois originaires de régions bien éloignées l'une de l'autre, lui provenant de Lévis et elle de Saint-Césaire.

« Au début, lui travaillait dans son coin, et moi dans le mien. Après un an de voyage les fins de semaine, on était tanné, donc j'ai déménagé à Lévis. On avait chacun notre pratique. J'avais fait plusieurs petites places, mais je n'en trouvais pas dans lesquelles je me sentais bien », se remémore Mme Beaudry.

De son côté, M. Sirois était à son compte. De fil en aiguille, il a eu une opportunité pour acquérir une clinique.





Stéphanie Brousseau et Michele Paventi se sont rencontrés lors d'un congrès dentaire, en 2010. Après quelques années à louer une salle et un espace laboratoire à une dentiste, ils ont acheté leur propre clinique 2017.

COURTOISIE

Quant à elle, Stéphanie Brousseau était déjà denturologue lorsqu' elle a rencontré celui qui allait devenir son conjoint.

« On s' est rencontré dans un congrès dentaire. C' était à Expodent, en 2010. Ça fait un bout que je l' endure », taquine-t-elle.

En 2012, son conjoint, Michele Paventi, est venu la rejoindre dans sa région, et trois ans plus tard, ils fondaient ensemble Brousseau & Paventi Denturologistes.

« Ça a été facile de prendre la décision. On ne s' était pas posé de questions, on avait déjà appris à travailler de la même façon. Mike avait déjà été mon coach quand il travaillait aux Centres Dentaires Lapointe. On avait pas mal les mêmes méthodes de travail et la même vision. », explique-t-elle.

Répartir le travail

Dans le couple formé de Stéphanie Brousseau et Michele Paventi, il s' occupe principalement de la gestion de laboratoire, alors qu' elle fait davantage la gestion administrative.

« Je ne fais pas de labo du tout. C' est lui qui fait mes prothèses. Les plus grands défis, c' est d' avoir la même vision sur le produit final. Dans la salle, si je vois quelque chose, il faut que je sois en mesure de bien lui communiquer », résume-t-elle.

PRENEZ LE VIRAGE NUMÉRIQUE AVEC PATTERSON DENTAIRE



CONTACTEZ VOTRE REPRÉSENTANT(E) OU LES SPÉCIALISTES DIRECTEMENT !



JANIE DESFOSSÉS
Spécialiste CAO/FAO
Montréal
514.226.4740



SEAN TRAER
Spécialiste CAO/FAO
Montréal
514.772.9845



ALEXANDRE GAGNÉ
Spécialiste CAO/FAO
Québec
418.803.8836

Montréal
514.745.4040
1.800.363.1812

Québec
418.688.6546
1.800.463.6599



On a vu d'autres dentistes et denturologistes qui s'étaient séparés de leur travail parce qu'ils ne s'entendaient plus. On ne voulait pas vivre ça. On n'est pas tout le temps ensemble. C'est important que chacun ait ses moments. » – Stéphanie Brousseau

Jean-Sébastien Sirois et Andrée-Anne Beaudry en sont également arrivés naturellement à un arrangement semblable, par la force des choses.

« On a chacun nos passions dans le domaine. Lui, ce qu'il aime le plus, c'est de travailler avec les patients. Moi, j'haïs ça! Ce que j'adore, c'est le laboratoire en arrière. Ça fait une bonne dizaine d'années que je n'ai pas fait de patients, c'est juste lui qui fait ça », confie Mme Beaudry.

Ayant déjà fait de la mise en bouche par le passé, elle estime être en mesure de comprendre davantage certaines particularités dans la fabrication de prothèses.

« Les deux, on a notre champ d'expertise, parce qu'on va chercher nos connaissances et nos formations dans ce qui nous touche le plus », précise-t-elle.

De leur côté, Christian-Jacques Pomerleau et Anne Theriault n'ont pas une division des tâches aussi marquées. « Les deux, on touche à tout, mais naturellement, un [lui] a pris davantage le lead côté administratif, et l'autre [elle] du côté technique et laboratoire », dévoile M. Pomerleau.

Et à la maison

Répartir le travail n'implique pas seulement la vie professionnelle, alors que les trois couples de denturologistes ont des enfants dont ils doivent s'occuper, sans compter les autres tracas de la vie quotidienne.

« Ça facilite la conciliation entre travail et maison, parce qu'on peut s'en parler. Par exemple, je peux dire que je vais finir à trois heures pour m'occuper des enfants, pendant qu'elle est encore au bureau », illustre Michele Paventi.



Jean-Sébastien Sirois et Andrée-Anne Beaudry se sont rencontrés lors de leurs études en denturologie. Ils travaillent ensemble depuis maintenant près d'une quinzaine d'années.

COURTOISIE

« On est un foyer. Les salaires, ce n'est pas compliqué. Et la productivité, on met tout ça ensemble. On s'investit tous les deux. Par exemple, si je travaille un peu moins parce que je m'occupe des enfants... ben, ce sont nos enfants », illustre Anne Theriault

« À l'inverse, si j'ai beaucoup d'ouvrage, je vais partir le soir pour travailler. Elle le comprend parce qu'elle l'a vu dans le lab qu'il me restait de l'ouvrage à faire. Dans un couple normal, ça passerait plus mal de partir pour revenir à minuit le soir », ajoute-t-il rapidement.

Un point sur lequel Andrée-Anne Beaudry est également d'accord, lorsqu'elle voit son conjoint retourner au boulot tard en soirée.

« Il n'y a pas de rancune ou d'alimentation de chicane, parce qu'on le vit ensemble. Même chose pour les formations. S'il quitte quelques jours, je ne suis pas fâchée d'être seule à la maison avec les enfants et à devoir gérer la clinique. Je le sais que c'est pour le bien de notre pratique », souligne-t-elle.

Communication

Tous soulignent l'importance de la communication afin de régler les éventuels désaccords qui peuvent survenir à l'occasion, avant qu'ils ne prennent trop d'ampleur.

« Malheureusement, je pense que quand il y a des désaccords, on les règle plus à la maison. C'est plus facile vu qu'on peut être transparent et s'en parler plus ouvertement », révèle Stéphanie Brousseau.

« Tu peux laisser passer des choses dans le jour, parce qu'on va s'en reparler le soir », complète, à ses côtés, son conjoint. Il rappelle à ce propos l'importance de « rester professionnel » au bureau, d'autant plus que plusieurs employés travaillent avec eux.

« On pète une coche! », blague pour sa part Anne Theriault.

« On fait comme un couple qui dure va les gérer. Des accrochages, des mises en point, des discussions, et on trouve des solutions pour aller de l'avant », termine, près d'elle, Christian-Jacques Pomerleau.

De même, séparer la vie de bureau et la vie à la maison est un défi d'autant plus grand lorsque les deux sont entremêlés. Tous admettent que les discussions professionnelles prennent parfois un peu trop de place une fois les heures de travail terminées.

« Le sujet de la clinique revient quand même souvent au souper, mais on essaie de garder ça séparé pour ne pas emmerder nos enfants. Et ça fait du bien de décrocher un peu, mais parfois, c'est un peu plus difficile », admet Andrée-Anne Beaudry.





DR CLAUDE MORISSETTE
créateur de vrais sourires

Implantologie et dentisterie esthétique
L'INNOVATION EN CONTINU

MAURICIE • CENTRE-DU-QUÉBEC • RIVE SUD DE MONTRÉAL
819 375-5550 • 1 888 278-2979 • www.vraisourire.com
Ensemble, bâtissons une relation de confiance!



Dr. Claude Morissette
Membre de l'ACDQ et de
l'American Academy Of Implant Dentistry

Préparer la fin

Bien qu'aucune séparation ne soit en vue, les trois couples ont tous déjà préparé les procédures pour cette éventualité.


« Quand on a fait l'acquisition [de la clinique] et qu'on a fait affaire avec un notaire, ça nous a été conseillé d'établir des clauses pour toutes éventualités, dont une séparation », confie Christian-Jacques Pomerleau.

Néanmoins, sa conjointe et lui ont fait mettre quelques modifications dans l'ébauche présentée par le notaire, estimant que le cadre standard s'appliquait mal à leur situation, dans le contexte de leur petite municipalité.

« On ne voulait pas obliger l'autre à aller dans une autre ville pour être capable de pratiquer. Il y a parfois des clauses de non-concurrence qui demande de ne pas être à moins de tant de kilomètres de mon bureau. Mais ça menait à en-dehors de la ville. Donc, on a réduit la limite », indique M. Pomerleau.

Michele Paventi rappelle d'ailleurs que même pour deux partenaires d'affaires qui ne sont pas en couple, il peut y avoir une séparation professionnelle, soulignant à ce propos l'importance de bien faire préparer les papiers au moment de se lancer.

« C'est niais, mais de faire les papiers quand ça va bien; il n'y a rien qui assure une plus belle finalité si jamais ça arrive. Ce n'est pas parce qu'aujourd'hui ça va bien, que dans 20 ans ça va bien aller », approuve de son côté Andrée-Anne Beaudry.

Et malgré les côtés parfois moins bons de cette vie à deux, les trois couples ne remettent jamais en question ce choix de vie. 

C'est important de diviser le travail et le reste de la vie. Des fois, il faut arrêter de penser au travail et de s'en parler [entre-nous]. Il faut se prendre des pauses, sinon, on se parle toujours de ça. »

– Jean-Sébastien Sirois

Partagez vos réalisations dans *Le Denturo!*

Vous avez réalisé un cas inusité? Vous avez créé des prothèses qui vous rendent fier.ère? Vous avez résolu un problème complexe de denturologie?

Alors c'est le moment de partager vos réalisations avec vos consoeurs et confrères dans *Le Denturo!*

Voici comment faire :

- 1- Assurez-vous de prendre plusieurs photos de votre travail (avant, pendant et après). Si votre patient.e apparaît sur les photos, veillez à lui faire signer un formulaire de consentement d'utilisation des photos.
- 2- Résumez le cas sous forme d'un court article : présentation du cas, comment vous avez résolu la problématique et pourquoi vous avez opté pour la solution choisie.
- 3- Soumettez votre article et vos photos à redaction@adq-qc.com.

Votre contribution pourrait vous valoir une nomination au nouveau prix Collabo par excellence. Bonne rédaction!

***La prochaine date de tombée est le 25 avril 2024.**

NOVA Dent[®]



Formule 7 jours^{MC}



Parlez à vos clients
d'un produit de qualité
fabriqué au Québec
depuis 30 ans

Disponible en pharmacie, Novadent[®] est toujours le préféré des personnes ayant des prothèses ou des appareils dentaires.

NETTOIE EN PROFONDEUR

Élimine le tartre, les virus, les micro-organismes infectieux et les bactéries pouvant causer des maladies graves.

PRÉVIENT ET PROTÈGE

Laisse une fine pellicule protectrice empêchant les aliments de coller aux prothèses et appareils dentaires.

FRAÎCHEUR ET BRILLANCE

Redonne l'éclat du neuf dès la première utilisation.



Fabriqué au Québec
novadent.com

Sans frais :
1 800 474-6682

Novalab
Canada

2350 rue Power
Drummondville J2C 7Z4

LD11



Félicitations aux deux gagnants du concours d'adhésion!

Chaque année, l'Association des denturologistes du Québec organise un concours afin d'encourager les denturologistes à devenir membre de l'ADQ ou à renouveler leur adhésion.

Le 7 mars dernier, le 2^e vice-président de l'ADQ, Daniel Léveillé, d.d., et Carole Tremblay, responsable du Service aux membres, ont procédé au tirage des prix parmi les membres ayant payé l'adhésion à l'Association avant la date limite.

Le tirage a eu lieu dans les bureaux de l'ADQ et a été diffusé en direct sur la page Facebook de l'Association.

Mirko Marticorena, d.d., est l'heureux gagnant d'un ensemble de résine de base pour prothèse Lucitone 199 d'une valeur de 1200 \$, offert par Dentsply Sirona.

L'étudiante en denturologie Béranger Sylvestre remporte pour sa part une trousse de cabinet d'une valeur de 800 \$, offerte par l'ADQ.

Un hommage à Patrice Deschamps

Tous les enseignants et le personnel du département de denturologie du cégep Édouard-Montpetit tiennent à exprimer un chaleureux au revoir, à leur collègue, Patrice Deschamps.

Nous partageons nos pensées les plus sincères en ce temps de tristesse à tous les gens qui ont eu la chance de le côtoyer. Il laisse derrière lui un héritage de professionnalisme, ayant marqué le département et la profession par son engagement, sa rigueur et son sens de la repartie impeccablement articulé. Patrice était plus qu'un collègue, c'était un ami qui manquera à tous.

Il a su toucher un nombre incalculable de personnes à travers son enseignement, son travail acharné au CIRED, ses écrits professionnels dans le cadre de sa maîtrise et ses implications au cégep dans différentes instances lors de ses longues années à la coordination du département.

Patrice, avec tout notre amour et respect, nous te disons au revoir. Continue à t'amuser de l'endroit où tu es, tu étais un exemple parfait de cet adage : savourer chaque instant!

Le département est heureux et fier d'annoncer que le prix remis à l'étudiant ou l'étudiante finissant(e) avec la meilleure moyenne générale portera maintenant le nom de *Prix d'excellence Patrice Deschamps*. 🎓



On encourage vos passions

Nous recrutons des **denturologistes** pour nos cliniques de Lévis et Saint-Marc-de-Carrières.

Horaire flexible qui permet un équilibre de vie
Un laboratoire dédié et un service personnalisé à votre pratique
Parcours d'intégration adapté aux finissants



Joignez-vous à notre équipe
de créateurs de sourires!
cv@centreslapointe.com

Lapointe
centres dentaires

DenPlus

UNE MARQUE
DE CONFIANCE

PHOTOPOLYMÈRES



ACRYLIQUE



ORTHO



CIRE



PRÉVENTION
DES INFECTIONS



IMPRESSION



1.888.344.4424
www.denplus.com





Cliniques à vendre

> CLINIQUE À VENDRE AU CENTRE-VILLE DE GASPÉ — Clientèle établie avec possibilité de location dans le même espace à un prix plus que raisonnable. Idéal pour les jeunes familles, avec des écoles de niveau primaire, secondaire et collégial, francophone et anglophone. Ma pratique se termine à la fin juin, pour départ à la retraite. Une période de mentorat ou d'assistance technique pour une transition progressive est envisageable. Les personnes intéressées peuvent me contacter pour profiter de cette belle opportunité. **Contactez Richard Ste-Croix denturologiste par téléphone au 418 368-1525 ou 418 368-9115.**

> PETITE CLINIQUE DE DENTUROLOGISTE À VENDRE À QUÉBEC — Clinique très bien située, avec une bonne clientèle, qui est fidèle depuis 40 ans. Vente pour départ à la retraite. Possède beaucoup de potentiel et les frais administratifs demeurent très bas. **Vous pouvez me joindre par téléphone au 418 525-6510 et demander pour Jean-Guy Savard.**

> CLINIQUE DE DENTUROLOGIE À VENDRE À MONTRÉAL SECTEUR VILLERAY — Découvrez une clinique moderne et entièrement rénovée en 2020, offrant un environnement accueillant et professionnel. Située dans un bâtiment médical hautement fréquenté, cette clinique bénéficie d'une excellente visibilité. Cette clinique en pleine croissance bénéficie d'un environnement médical dynamique avec un bâtiment entièrement dédié aux professionnels de la santé, incluant une clinique dentaire, des médecins, une radiologie, une physiothérapie, et bien plus encore. Vous profiterez d'une enseigne individuelle moderne qui attirera l'attention des passants. **Contactez-nous au 514 638-7098.**

> CLINIQUE DE DENTUROLOGIE À VENDRE À MONTRÉAL (PLATEAU) — Très bien située près du Métro Laurier. La Clinique est établie depuis 45 ans avec une clientèle fidèle, qui ne cesse de croître. Tous les dossiers sont informatisés. Possibilité de transfert de bail. De plus il y a le bureau satellite qui est situé dans le quartier Ahuntsic dans une clinique médicale dentaire (médecins, dentiste et podiatre). Le bail se termine en 2026. Au sujet du site Internet «Votre denturologiste.com», il a été réservé en 2008 et n'a jamais été mis en pause depuis cette date de lancement, ce qui a permis une pérennité du positionnement du site en première page pour des mots clés tels que : «denturologiste Montréal» et «prothèses sur implants Montréal». **Vous pouvez me contacter au 514 953-0916 ou au 514 521-3531 ou à hunterqc@gmail.com.**



Matériel à vendre

> OUTILS DE DENTUROLOGISTE À VENDRE À ST-JULIENNE — Pour professionnel comme pour étudiant, plusieurs items de pratique à excellent prix sont disponibles. Vous trouverez : chaise comme en laboratoire, livres de formation, articulateurs, matériaux pour toutes les étapes, dents, tournevis et plusieurs pièces pour implantologie et bien plus. **Vous pouvez me rejoindre au 514 887-5282 ou par courriel au : jpchartier4@gmail.com Bienvenue à tous!**

> ÉQUIPEMENTS POUR DENTUROLOGISTE À VENDRE À MONTRÉAL — Plusieurs équipements complets à vendre pour denturologiste dont : chaises (dix ans), lampe et crachoir (quatre ans), four à cuisson, moteur, polisseuse et plus encore. Très bon prix. La raison de la vente est due à la retraite. **Pour plus d'informations, veuillez communiquer par courriel à : hunterqc@gmail.com ou par téléphone cellulaire au 514 953-0916 ou bureau au 514 521-3531.**

LOT DE PIÈCES ET D'ÉQUIPEMENTS À VENDRE — Lot de pièces et d'équipements à vendre à bon prix servant à la fabrication de dentiers. Ça provient d'une succession. Le monsieur qui s'en servait est décédé récemment. **N'hésitez pas à communiquer avec moi pour voir les photos et pour avoir de l'information, au 450-204-6674.**



Espace à louer

> LABORATOIRE À LOUER SUR LA RIVE NORD DE MONTRÉAL — Espace de Laboratoire à louer dans une clinique de denturologie. Laboratoire tout équipé et idéal pour denturologiste travaillant dans les cliniques dentaires. Denturologiste d'expérience sur place, ainsi qu'un technicien. **Communiquez au 450 435-4350 ou par courriel au : cathydenturologiste@hotmail.com.** Au plaisir de vous rencontrer.



Offre de services




> OFFRE DE SERVICE SUR LA RIVE-SUD DE MONTRÉAL — Je pratique comme denturologiste depuis 2004, après avoir travaillé en prothèses amovibles comme technicienne dentaire, depuis 1985. J'aurais une ou deux journées à offrir, sur la Rive-Sud de Montréal. **Vous pouvez me joindre par courriel à manon_ducharme@hotmail.com ou au 514 467-9070.**

> DENTUROLOGISTE RECHERCHÉ.E SUR LA RIVE-SUD DE MONTRÉAL — Clinique de denturologie est à la recherche d'un.e denturologiste pour combler un poste au sein d'une équipe dynamique. La clinique est en pleine expansion et avec une excellente réputation. Clientèle abondante et constante. Plusieurs types de rémunérations possibles. L'équipe est constituée de deux denturologistes et d'une secrétaire. Le candidat ou candidate devra avoir : Une année et plus d'expérience avec la clientèle. Être une personne proactive et avoir de l'initiative. Aimé travailler dans un endroit propre. Être passionné.e et avoir une bonne communication. **Si vous êtes motivé à faire partie d'une équipe dévouée, faites-nous parvenir votre CV à bureaudenturo@gmail.com ou par téléphone au 450 676-3279.**

Index des **annonceurs**

12-13	Association des denturologistes du Canada 1 877 538-3123 • denturist.org
32	Candolor 416 694-1118 • candolor.com
47	Centres dentaires Lapointe 1 800 527-6468 • centreslapointe.com
40	Central Dentaire 1 800 250-5111 • centraldentalltd.com
36	DACnet 1 877 538-3123 • dacnet.ca
48	DenPlus 1 888 344-4424 • denplus.com
34	DentaNet 1 877 781-8854 • dentanet2000.com
2	Dentsply Sirona 1 800 263-1437 • dentsplysirona.com
9	DOMx 1 855 888-5508 • logicieldedenturologie.com
44	Dr Claude Morissette 1 888 278-2979 • vraisourire.com
18	Flexiti 1 855 559-0909 • flexity.com/commencer
19	Groupe DMB (AD2000) 1 800 276-9697 • ad20.ca/GroupeDmb/fr
52	Ivoclar 1 800 533-6825 • ivoclar.com
4	Laboratoire dentaire Lafond Desjardins 1 800 361-2145 • lafonddesjardins.com
51	Laboratoire dentaire Summum 1 800 578-6686 • labsummum.com
3	Lussier 1 877 579-5585 • lussier.co/fr/assurance-pour-les-membres-de-ladq
28	MNP Services comptables 514 228-7928 • mnp.ca
46	Novalab 1 800 474-6682 • novadent.com
6	Panthera Dental 1 855 233-0388 • pantheradental.com
42	Patterson Dentaire 1 800 363-1812 • pattersondental.ca
14	VITA North America 1 800 263-4778 • vitanorthamerica.com
39	Zahn Canada 1 800 496-9500 • zahncanada.ca

Pour placer une annonce dans
Le Denturo, communiquez avec
Carole Tremblay, responsable marketing.

 carole.tremblay@adq-qc.com
 1 800 563-6273, poste 1  438 372-8150

Vous avez
du matériel
à liquider,
un poste
à combler,
une clinique
à vendre?



Soumettez votre annonce en ligne au :
www.adq-qc.com/petites-annonces.

**C'est gratuit
pour les membres!**

Votre annonce sera ensuite
diffusée sur le site Web de l'Association
pendant trois mois, relayée dans
l'infolettre mensuelle et publiée
dans *Le Denturo*.



Association
des **Denturologistes**
du Québec

LABORATOIRE DENTAIRE SUMMUM

La technologie
au sommet
de son art.

Couronnes et ponts

Prothèses sur implants

Barres sur implants en titane

Orthodontie et coquilles invisibles

Prothèses amovibles complètes et partielles

Pièces squelettiques en titane et chrome-cobalt



QUALITÉ DES
PRODUITS



SUPPORT
PERSONNALISÉ



SERVICES
SPÉCIALISÉS



TECHNOLOGIE
AVANT-GARDISTE



COURTS
DÉLAIS

1 800 578-6686 | 450 679 5525

116, Guilbault, Longueuil (QC) J4H 2T2

info@labsummun.com | LABSUMMUM.COM

**SUMMUM**
LABORATOIRE DENTAIRE

La précision sur simple pression d'un bouton

Systeme IvoBase®

Matériau de base pour prothèses
dentaires avec processus d'injection
entièrement automatisé

- Haute précision grâce à la compensation du retrait
- Processus entièrement automatisé
- Unités prédosées pour un ratio de mélange précis



EN SAVOIR
PLUS